



СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ

Выпуск №14(14) 6 октября 2014 года

НАШИ ПОЗДРАВЛЕНИЯ!

«На своем месте - для всеобщего блага!»

В октябре мы со всей страной поздравляем пенсионеров с Международным днем пожилых людей!

>> 1

УЗНАЕМ БОЛЬШЕ



Кооперация -
третий сектор
экономики

>> 4

НА ЗДОРОВЬЕ



Дорогие лекарства
и их более дешевые
аналоги

>> 6

НАШИ ПОЗДРАВЛЕНИЯ!

«На своем месте - для всеобщего блага!»

Ежегодно с 1948 года в третий четверг октября работники всех кредитных потребительских кооперативов отмечают свой профессиональный праздник — Международный День кредитных союзов.

Девиз подчеркивает преимущества объединения и сотрудничества кредитных союзов по всему миру. Они совместно обсуждают проблемы, обмениваются опытом, находят лучшие решения для качественного обслуживания своих членов. Кроме того, девиз отражает мощность кооперативного движения. Кредитные союзы создали такие глобальные сети, на которые никакой другой финансовый институт претендовать не может: 56000 кредитных союзов предоставляют услуги более чем 200 миллионам человек в 101



стране мира. Кредитные кооперативы России в их числе!

Основная цель этого дня — привлечь внимание к деятельности кредитных союзов в мире, предоставить возможность пайщикам больше участвовать в их работе.

Первый официальный праздник для пайщиков кредитных союзов был организован Лигой кредитных союзов штата Массачусетс (США) 17 января 1927 года. Несмотря на то, что в то время в Северной Америке кредитные союзы развивались активно, практика празднования Дня кредитных союзов спустя некоторое время прекратилась. А возобновилось празднование в 1948 году с подачи Национальной ассоциации кредитных союзов США (CUNA).

Современные кредитные союзы являются активными участниками мирового финансового сообщества. Они занимают значительную долю в секторе кредитования граждан.



В октябре мы со всей страной поздравляем пенсионеров с Международным днем пожилых людей!

Хотя эта дата уже прочно закрепилась в российском календаре, до сих пор приходится слышать недоуменные вопросы от самих «виновников торжества»: с каким праздником нас поздравляют? Преклонный возраст - что же тут радостного?

Но в том и состоит непростая задача всех, кто моложе: сделать так, чтобы пожилые люди, причем не только в праздничные дни, сумели почувствовать нашу любовь и заботу, смогли вновь поверить, что жизнь прожита не зря. Ведь за их плечами долгий путь, путь сражений и созидательного труда во имя страны, для детей и внуков, нас с вами и нашего светлого будущего.

Действительно, на склоне лет и здоровье слабеет, и бытовые тяготы давят сильнее. Замечательно, если в пожилом возрасте у человека есть надежное родное плечо, на которое он всегда может опереться. Тогда любой день, независимо от календарной даты, может превратиться в теплый домашний праздник. Если же увя, старость оборачивается одиночеством и болезнями, помогать немощным

и нуждающимся - прямая обязанность всех, кто может сделать жизнь старшего поколения лучше. КПК «Сибирский капитал» всегда старается помогать пенсионерам, ветеранам, людям преклонного возраста. Мы знаем, что и слово лечит, поэтому, когда вы обращаетесь к нам, будьте уверены, что получите в ответ наше участие, понимание, слова поддержки и реальную помощь.

Присоединяйтесь к нашей дружной большой семье!

*Вы видели, как плачут старики?
Беззвучно, без надрыда и истерик
Слеза сползёт в бороздочках щеки,
А в выцветших глазах желанье ВЕРИТЬ,*

*Что нам с тобой их интересна жизнь,
И где болит, и что приснилось ночью
И слышишь ты, как сердце их дрожит,
И как оно тепла простого хочет*

*Вы видели, как ждут они звонка,
Обычного звонка по телефону?
Как сухонькие пальчики дрожат,
Не замечая кнопочек знакомых*

*Какое счастье, слышать, наконец
Их тихий голос добрый и земной.
Какое счастье знать, что где-то есть
Твой самый-самый человек родной.*

*Пусть никогда не плачут старики.
Пусть голос их звучит по телефону.
Мы дети, пока есть, кому звонить,
Пока мы любим их, пока мы помним.*



ЭТО АКТУАЛЬНО

Советы заемщику при оформлении ипотечного кредита

Покупка квартиры — сложный и ответственный процесс. Если Вы потратите немного времени на изучение данной темы, Вы сможете во многом облегчить себе работу, в значительной степени уменьшить возможные потери и избежать разочарований. Вы должны понять, что время, потраченное на изучение данного вопроса, окупится сэкономленными средствами.

Итак, советы заемщику при оформлении ипотечного кредита:

■ Не стоит выбирать ипотечный банк только потому, что у него самые низкие декларируемые процентные ставки. В процессе выбора банка-кредитора процентные ставки играют важную роль, но не следует забывать, что существуют дополнительные сборы за предоставление и обслуживание ипотечного кредита, которые в некоторых случаях могут заметно увеличить полную стоимость кредита. Лучше сразу поинтересоваться, какие единовременные выплаты Вам будет необходимо сделать дополнительно и какие дополнительные сборы придется выплачивать в течение всего кредитного периода.

Кроме того, процентная ставка, указанная банком-кредитором, не всегда начисляется на реальный остаток. Например, изменение ссудной задолженности может учитываться при начислении процентов по прошествии 3-х месяцев после реального погашения основного долга, а это заметно повысит ваши выплаты за пользование кредита. Таким образом, Ваша реальная процентная ставка по кредиту может оказаться намного выше номинальной.

Также, не следует забывать и о качестве предлагаемой Вам услуги. Доброжелательность и профессионализм специалистов банка позволит Вам значительно облегчить процедуру получения ипотечного кредита, подобрать наиболее подходящий для Вас ипотечную программу и сделать наиболее разумный выбор в отношении приобретаемого жилья.

■ Требуйте от банка-кредитора письменного подтверждения согласия на предоставление кредита. После получения от банка сообщения (скорее всего устного) о том, что Вы устраиваете банк как заемщик, надо потребовать от банка подтверждения в письменной форме, с описанием основных условий предстоящей кредитной сделки.

■ Подумайте, прежде чем использовать торгового агента (риэлтора), который выступает на стороне, как продавца, так и покупателя.

Такого рода агент, чаще всего, не может представлять и защищать интересы обоих участников сделки одновременно. При этом, обычно, агент более внимательно относится к интересам продавца, а не покупателя. Если Вы приобретаете квартиру, то постарайтесь нанять своего агента (юриста, адвоката), который будет представлять только Ваши интересы в данной сделке.

■ Не подписывайте никакие документы (договор ипотеки и другие документы) без предварительного ознакомления с ними.

Никогда не подписывайте документы в спешке. Попросите у своего контрагента копии договоров, внимательно ознакомьтесь с ними, и если у Вас возникли вопросы, то постарайтесь их решить заблаговременно до момента подписания документов. Более предпочтительно было бы еще раз внимательно прочитать все документы перед их подписанием в момент заключения сделки.

Для того чтобы получить ипотеку, нужен первоначальный взнос, разочарованно говорят многие. А ведь это требование финансовых учреждений полезно и для самих заемщиков.

Если изучать ипотечные программы, то кроме ставок и сроков кредитования, обязательно будет присутствовать пункт с информацией о первоначальном взносе. Впрочем, сейчас можно найти ипотеку с очень низким и даже нулевым первоначальным взносом. Как правило, большинство кредиторов требуют, чтобы заемщик внес не менее 15% средств, в качестве первоначального взноса. Чем больше собственных сбережений вы можете использовать при покупке квартиры — тем лучше. Финансовые учреждения благосклоннее относятся к обеспеченным клиентам. Но что делать тем, у кого сбережений нет, и квартира, которую можно продать, — тоже отсутствует?

Вы можете оставить заявку на ипотеку в рамках программы сотрудничества с Банком - партнером. Тем, у кого нет собственных сбережений, можно попробовать взять заем и использовать его в качестве первоначального взноса. Именно для таких пайщиков КПК «Сибирский капитал» разработан тариф «Партнер» с пониженной процентной ставкой. Решив воспользоваться этим тарифом, вы можете взять заем от 50000 до 1000000 руб. на срок от 3 до 36 месяцев.

Для тех, кто планирует покупку недвижимости заранее, специалистами кооператива был разработан заемно-сберегательный продукт «Жилищный». Этот тариф позволяет накопить часть недостающей суммы и получить скидку на проценты по займу, либо получить заем на приобретение жилья при отсутствии каких либо средств. Те, кто решит воспользоваться сберегательной частью программы могут положить сумму от 10000 рублей на срок от 3 до 48 месяцев под 15% годовых. При этом они дополнительно получают скидку до 3% годовых на проценты по займу «Жилищный». Сумма, которую можно получить взаимно составляет от 100000 до 3000000 руб. При сроке займа 12 месяцев, макси-

Первоначальный взнос: полезная неизбежность

ПАРТНЕР

Решили приобрести недвижимость? Заем «Партнер» способен решить эту проблему.

СУММА (РУБ.)	СРОК (МЕСЯЦ)	СТАВКА (% в месяц)
от 50 000 до 1 000 000	от 3 до 36	3,1

УСЛОВИЯ ВЫДАЧИ ЗАЙМА

- Возможно досрочное гашение.
- Обеспечение: поручительство и (или) залог.
- Возраст заемщика: от 18 до 70 лет.
- Срок рассмотрения: 1 сутки, в случае необходимости может быть увеличен до 3 дней.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

- При выдаче займа взимается комиссия в размере 2% от суммы займа, согласованной заявителем совместно с банком - партнером.
- Заем может быть оформлен в размере комиссии 2% от суммы согласованной банком - партнером.
- ЕЧВЗ при выдаче займа не взимается
- Кредитный кооператив вправе запросить поручительство третьих лиц.

ЖИЛИЩНЫЙ

Планируете покупку недвижимости заранее? Заемно-сберегательный продукт «Жилищный» позволяет накопить часть недостающей суммы и получить скидку на проценты по займу, либо получить заем на приобретение жилья при отсутствии каких-либо средств.

Условия договора займа			
Сумма (руб.)	Срок (мес.)	Размер перв. взноса (%)	% ставка по дог. займа, без учета скидок
от 100 000 до 3 000 000	от 3 до 48	от 0 до 29	32
		от 30 до 49	31
		от 50 до 69	30
		от 70	29

Условия договора сбережений		
Сумма (руб.), срок (мес.)	Размер скидки по займам (%)	Ставка (% год.)
Сумма договора от 10 000 руб. - 200 000 руб. Срок договора от 3 до 6 мес.	1	15
Сумма договора от 201 000 руб. до 400 000 руб. Срок от 6 мес.	2	
Сумма от 401 000 руб. Срок от 6 мес.	3	

- Обеспечение: Поручительство, залог приобретаемого помещения - ипотека в силу закона.
- Способ предоставления займа: Безналичное перечисление на счет продавца.
- Досрочное гашение возможно. Срок рассмотрения до 5 суток.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

- При выдаче займа взимается ЕЧВЗ, в размере 3% от суммы договора.
- Возможно гашение обязательств по займу средствами целевых программ.
- При оформлении в качестве обеспечения по займу залога жилого дома, требуется одновременное оформление залога земельного участка или залога права аренды на земельный участок, на котором находится дом.
- * Заключение договора сбережений не является обязательным условием.
- * При досрочном расторжении договора сбережений скидка не предоставляется.

В соответствии с Федеральным законом «О кредитной кооперации», в целях выполнения норматива формирования паевого фонда, пайщик-сберегатель вносит добровольный паевой взнос в размере 15% от суммы сбережений. По окончании срока действия договора, либо при досрочном расторжении добровольный паевой взнос возвращается. Единовременный членский взнос 3% от суммы займа. ОГРН 1107232006980, ИНН/КПП 7203245802/720301001

мальная переплата по процентам (без учета скидок) составит 18,12% за год, минимальная (с учетом скидок) 14,6% за год. Процентная ставка по займу «Жилищный» напрямую зависит от размера первоначального взноса, а также, если Вы решите воспользоваться сберегательной программой, от суммы и срока договора сбережений. Так, если Вы решили положить

свыше 400 000 рублей на срок более чем на 6 месяцев, а по окончании срока договора сбережений размер первоначального взноса составит 70%, то процентная ставка по займу «жилищный» составит 26% годовых. Гасить заем можно как собственными средствами, так и с помощью государственных целевых программ.

КПК «Сибирский капитал» увеличивает свое присутствие в Тюменской области

Этой осенью были открыты дополнительные офисы в селах Вагай и Аромашево.

Теперь КПК «Сибирский капитал» насчитывает 25 дополнительных офисов по югу Тюменской и Омской областях

На сегодняшний день пайщиками кооператива стали более 7750 человек, наши успехи легко объяснить репутацией КПК «Сибирский капитал». Безусловно, репутация - это самое дорогое, что есть у любой финансовой организации, а у «Сибирского капитала» она безупречна - грамотная финансовая политика на протяжении четырех лет работы дает нам уверенность в завтрашнем дне. Мы дорожим своей репутацией и конечно же будем работать на ее укрепление.

Что же касается сел Вагай и Аромашево, то открытие в этих населенных пунктах дополнительных офисов КПК «Сибирский капитал» вполне можно назвать событием значимым. Вагай и Аромашево небольшие населенные пункты, куда пришли работать пока немногие финансовые организации, если не сказать единицы. Поэтому за получением займа или

заключением договора сбережений его жителям, как правило, приходилось ездить в Голышманово и Тобольск, теперь такая проблема для клиентов КПК «Сибирский капитал» не стоит. Более того, свои офисы кредитный кооператив разместил в очень удобных местах — в селе Вагай офис расположен в здании торгового центра «Южный» (ул. Ленина, д. 16, оф. 37), в селе Аромашево в здании Аптеки (ул. Ленина, д. 141а. оф. 6).

Эти офисы способны оказывать населению все те услуги, которые кооператив предоставляет в любом другом месте своего присутствия. Думаю, это должно понравиться жителям сел Вагай и Аромашево, — выразил надежду зам. управляющего КПК «Сибирский капитал» Вадим Головкин.

КПК «Сибирский капитал» — микрофинансовая организация, ее головной офис находится в городе Тюмени. Тот факт, что кооператив является «местным», имеет ряд преимуществ, и главное из них — возможность быстро реагировать на потребности населения. И, между прочим, практика уже доказала верность этого утверждения. В свое время КПК «Сибирский капитал» одним из первых в Тюменской области разработал и предложил бонусные программы для пенсионеров. Да и в целом он ориентирован в первую очередь на работу с такой категорией граждан,

как пенсионеры, люди с ограниченными возможностями, а также на тех, кому банки отказали по какой-то причине.

Сегодня КПК «Сибирский капитал» выдает займы на любые цели, начиная от быстрых займов «До зарплаты» и «Экспресс», до более крупных, таких как «Стандартный», а также на покупку автомобилей и приобретение жилья. Вместе с этим одной из самых востребованных услуг является размещение сбережений. Условия по данной услуге кооператив подобрал таким образом, чтобы наиболее полно удовлетворить потребности населения.

Кстати, первые пайщики КПК «Сибирский капитал» в селах Вагай и Аромашево появились еще даже до того, как были открыты офисы. Ими стали Горшкова Нина Николаевна, которая обратилась за получением займа на свадьбу детям, Кирилленко Ирина Владимировна, которая брала заем на обучение. Открытие дополнительных офисов в селах Аромашево и Вагай, как признался Вадим Головкин, — это часть стратегии кооператива по выстраиванию сети национального масштаба. Реализация этой стратегии в 2014 году еще не завершена. В следующем году планируется расширение сети дополнительных офисов в Омской области.

ВЦИОМ: 84% россиян поддерживают запрет на ввоз зарубежной продукции

Большинство россиян - 84% - поддерживают запрет на ввоз зарубежной продукции. По их мнению, он будет способствовать развитию сельского хозяйства и приведет к увеличению количества отечественной продукции в магазинах. Об этом свидетельствуют опубликованные данные опроса Всероссийского центра изучения общественного мнения (ВЦИОМ).

Росстат зафиксировал рост цен на санкционные продукты

Запрет на импорт части продуктов из США, государств ЕС и других стран поддерживают 84% наших сограждан. Лишь 9%, опрошенных не одобряют такие ограничения. Чаще других - 17% - высказываются против запрета импорта москвичи и петербуржцы.

Ограничение ввоза зарубежных товаров принесет пользу России - уверены 80% респондентов. Этой позиции в большей степени придерживаются опрошенные с низким достатком (86%), люди старше 60 лет (85%). Негативные последствия для нашей страны предсказывают только 9% участников опроса, а каждый десятый (11%) затруднился ответить на этот вопрос.

По мнению россиян, решение о запрете поставок продовольствия из западных стран, прежде всего, подтолкнет развитие отечественного сельского хозяйства (85%) и приведет к увеличению доли российских продуктов на прилавках магазинов (86%). Две трети опрошенных (63%) ожидают уве-

личения объемов пищевой продукции из стран Азии и Южной Америки.

Рост цен на продукты питания прогнозируют 63% респондентов, тогда как 31% называет это маловероятным. Часть опрошенных (46%) считает возможными контрбандные поставки запрещенных продуктов на территорию нашей страны, однако 38% не думают, что это произойдет. Наименее вероятными последствиями запрета импорта кажется дефицит продовольствия (лишь 22% думают, что это возможно) и снижение качества продуктов (21%).

В опросе ВЦИОМ 9-10 августа участвовали 1600 человек в 42 субъектах РФ. Статистическая погрешность не превышает 3,4%.

itar-tass.com

Ценные копеечки

У каждого из нас в доме может обнаружиться записка мелочи советских времен. Сейчас самое время достать советские копейки и посмотреть на них внимательно: как на источник возможного дохода.

Несколько монет достоинством 10 копеек, выпущенных в СССР, сегодня вполне можно поменять на новенький автомобиль или небольшую дачу в Подмосковье. Продать их можно коллекционерам в клубах нумизматов.

Среди самых ценных монет СССР очень много десятикопеечных монеток. Например, монета 10 копеек 1931 г., ее цена достигает 95-100 тысяч руб.! Но это должна быть монета старого образца, материал - серебро 500 пробы.

Перечислим и другие ценные монеты, стоимость которых превышает 500 руб.:

10 копеек 1921 г., цена - 900 руб.



10 копеек 1931 г. - их цена достигает сотни тысяч рублей!



10 копеек 1942 г., цена - 6000-6500 руб.

10 копеек 1944 г., цена - 2500 руб.

10 копеек 1947 г., цена - 50000 руб. (металл - бронза).

10 копеек 1958 г., цена - 32000 руб.!!

10 копеек 1965 г., цена - ~1000 руб.

10 копеек 1966 г., цена - ~1000 руб.

10 копеек 1990 г., цена - 4000 руб. (Московский монетный двор).

10 копеек 1991 г., цена - 1000 - 2000 руб. (без обозначения монетного двора).

cred-fin.ru

Очередь за наследством станет длиннее

«Российская газета» сообщает: в Госдуму внесен законопроект, которым предусматривается признание законными наследниками троюродных братьев и сестер, а также других граждан - до совсем дальней степени родства включительно. В настоящий момент такая дальняя родня лишена возможности вступить в наследство, если нет завещания. И в случае отсутствия более близких родственников все имущество гражданина отходит государству.

Поправки, разработанные Сергеем Мионовым и его двумя коллегами по пар-

тии Михаилом Емельяновым и Андреем Руденко, вносят изменения в статью 1145 Гражданского кодекса РФ («Наследники последующих очередей»).

Пункт 1 этой статьи гласит, что, если нет наследников первой, второй и третьей очереди, право наследовать по закону получают родственники наследодателя до пятой степени родства, не относящиеся к наследникам предшествующих очередей. К ним относятся дети двоюродных внуков и внучек наследодателя (двоюродные правнуки и правнучки), дети его двоюродных братьев и сестер (двоюродные племянники и племянницы) и дети его двоюродных дедушек и бабушек (двоюродные дяди и тети).

Разработчики законопроекта указывают, что шестая степень родства из Гражданского кодекса просто выпала, и некоторые родственники оказались без наследственных прав. При этом право на наследование по нынешнему законодательству имеют даже не кровные родственники.

Так, в качестве наследников седьмой очереди по закону признаются пасынки, падчерицы, отчим и мачеха наследодателя. Нетрудоспособные иждивенцы наследодателя наследуют самостоятельно в качестве наследников восьмой очереди.

Законопроектом предлагается продлить цепочку наследников до шестой степени родства. К ней предлагается отнести детей двоюродных правнуков и правнучек (двоюродные праправнуки и праправнучки), детей двоюродных племянников и племянниц (троюродные внуки и внучки) и детей двоюродных дядей и тетей (троюродные братья и сестры).

«Расширение данного круга лиц значительно сократит возможность перехода наследства к государству и позволит защитить частную собственность граждан», - говорится в пояснительной записке к законопроекту.



Привлекательная процентная ставка

Почему кооператив имеет возможность предложить своим пайщикам-сберегателям более привлекательную процентную ставку, чем банки? На страницах газеты об этом уже говорилось неоднократно. Дело в том, что в кредитном кооперативе нет такой сложной инфраструктуры, как в коммерческих банках, в конце концов, небольшая численность коллектива — все это делает расходы организации относительно небольшими, что, в

Сбережения в КПК «Сибирский капитал» - это высокий процент ваших возможностей

свою очередь, позволяет предложить пайщикам, которые готовы разместить денежные средства, привлекательную процентную ставку, позволяющую не только сохранить, но и приумножить накопления.

Гарантии сохранности средств

Что касается ответа на главный вопрос, волнующий потенциальных пайщиков - сберегателей - гарантий сохранности сбережений, можно сказать следующее: денежные средства размещаются в займы на принципах ВОЗВРАТНОСТИ, ПЛАТНОСТИ, СРОЧНОСТИ, ОБЕСПЕЧЕННОСТИ! Кредитный кооператив «Сибирский капитал» выгодно отличается от многих финансовых организаций, которые выдают займы, порой необеспеченные, под необоснованно высокие проценты, которые ведут к большому объему просрочки и, соответственно, низкому качеству кредитного портфеля. В КПК «Сибирский капитал» ведется грамотная, консервативная политика по кредитованию: все крупные займы выдаются только с ОБЕСПЕЧЕНИЕМ — под залог

автотранспорта или недвижимости. Это обеспечивает высокое качество портфеля займов, и мы можем с уверенностью сказать, что деньги наших пайщиков - и юридических, и физических лиц, - работают КАЧЕСТВЕННО!

А это основополагающий момент в вопросе их сохранности.

Продолжая тему сохранности денежных средств в КПК «Сибирский капитал», кратко отмечу: государство в последние годы уделило огромное внимание вопросу сохранности денежных средств пайщиков именно в кредитных кооперативах, так как отрасль эта стабильно и динамично развивается. Если мне возражат, что многие наши земляки пострадали от кооперативного движения, компетентно вам отвечу — кооператив, который ведет грамотную кредитную политику, где создаются резервный и паевой фонды, который является членом СРО — риск банкротства такого кредитного кооператива практически равен нулю. А именно эти требования - членство в СРО, создание фондов,

выполнение нормативов, аналогичных банковским, предъявляет к кооперативам ЗАКОН №190-ФЗ «О кредитной кооперации».

В прошлом году президентом РФ В.В. Путиным был подписан закон № 251-ФЗ от 23.07.2013 года «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с передачей Центральному банку Российской Федерации полномочий по регулированию, контролю и надзору в сфере финансовых рынков», согласно которому кооперативы, так же, как и банки, находятся под бдительным оком регулятора — Центрального банка РФ.

Таким образом, все, кто имеет свободные средства может заключить договор сбережений в КПК «Сибирский капитал» и получить достойный доход, позволяющий не только сохранить денежные средства, но и приумножить их!

Начальник отдела по займам и сбережениям КПК «Сибирский капитал» Алена Алексеевна БАШИРОВА

УЗНАЕМ БОЛЬШЕ

Кооперация - третий сектор экономики

В сегодняшней России мы встречаемся с «кооперативами» по большей части лишь в составе аббревиатур вроде ЖСК и МЖК. Да когда дело доходит до воспоминаний российских предпринимателей первой волны, которых в конце 1980-х называли «кооператорами», чтобы не нервировать соотечественников непривычным словом «коммерсанты».

хозяйственной деятельности - производство, закупки, финансы...

Соберемся и сделаем!

Именно производственная кооперация является флагманом малого и среднего бизнеса множества стран. Если не брать крупные структуры, то кооперация здесь выглядит следующим образом: множество мелких производителей объединяют свои ресурсы и учреждают кооперативы по переработке и дальнейшей реализации собственной продукции. В Европе часто идут именно таким путем. Например, небольшие производители молока кооперируются и создают молокоперерабатывающие производства. Каждому из них по отдельности заводить такие мощности слишком накладно, а сообща они вполне загружают собственными объемами небольшой завод. С другой стороны, и крупные заводы предпочитают работать не с отдельными по-

общего союза по решению его пайщиков. Это может произойти, если рядовые члены решат, что «забота центра» не приносит нужного результата и что кооперативу будет выгоднее оказаться на вольных хлебах.

Собственно говоря, правом выхода из Федерации Мондрагонских кооперативов (так официально называется эта структура) никто ни разу так и не воспользовался. Ровно наоборот: в моменты экономических кризисов множество вполне капиталистических предприятий встает в очередь и просит о включении в состав Федерации.

Выходцы из СССР

Кооперативы в сфере торговли, закупок и перераспределения товаров (или потребительская кооперация) - также довольно любопытное явление.

В послевоенное время кооперативное движение в СССР в основном состояло именно из сельской потребкооперации, в которой участвовало до 40% населения страны. Через сеть кооперативных магазинов, заготовительных пунктов и множества других предприятий проходила четверть розничного товарооборота, около половины заготовок картофеля, треть закупок овощей, более трети выпечки хлеба от всего товарооборота страны. Да и не было на селе никаких других магазинов, кроме кооперативных.



Районные и областные кооперативные объединения благополучно пережили бурные 1990-е и продолжают свою деятельность.

В то же время в странах Европы получили развитие торговые кооперативы другого типа - союзы собственников небольших торговых сетей или частных магазинов. Они объединяются в самостоятельную, независимую структуру, централизуют собственные закупки и отдельные функции управления, добиваясь таким образом снижения цены от поставщиков товаров и повышения качества менеджмента за счет эффекта масштаба.

Жители Санкт-Петербурга хорошо знают сеть супермаркетов Prisma. Она принадлежит Центральному объединению потребительских кооперативов Финляндии (Suomen Osuuskasliitto Keskusliitto, или корпорация SOK). SOK занимается шестью направлениями бизнеса, крупнейшее из которых - сфера розничной торговли (гипер- и супермаркеты); там занято более 40 тыс. сотрудников. В общей сложности SOK контролирует около 1,6 тыс. отдельных бизнес-единиц, работает, помимо Финляндии, в странах Балтии и России и полностью соответствует всем описанным ранее принципам кооперативного хозяйства.

Другой пример - сеть магазинов Spar (Нидерланды), также известная в России и

в Тюмени в частности. Это тоже кооперативы, но работают они по несколько иным принципам. Головной кооператив берет на себя разработку стандартов обслуживания, обучение и множество других вопросов, на решение которых у малых сетей и отдельных магазинов просто нет ресурсов.)

Финансовый сектор без спекуляций

Еще одним важным сектором для кооперативов является финансовый - то есть объединение финансовых ресурсов участников для обеспечения финансовой стабильности и независимости от коммерческих банков.

Кратко схему работы подобных кооперативов можно описать так: учредители формируют уставный фонд финансового кооператива путем приобретения паев (как правило, размер пая и количество их у одного лица жестко ограничены - для исключения излишнего влияния какой-либо из сторон на процесс работы всей организации). Собранный капитал выдается в качестве займов участникам кооператива на их развитие под весьма скромный процент.

В современном мире существует множество способов быстрого приумножения денег. Можно вкладывать их в недвижимость, ценные бумаги, драгоценные металлы и прочее. Но и риски в приведенных примерах серьезные. Легко сорвать джекпот, но так же легко лишиться последней рубашки. Все, как говорится, зависит от случая.

В самом обычном городе России - Тюмени был проведен экспресс-опрос жителей с целью выяснить, что важно для человека, стоящего перед выбором: кому доверить свои сбережения. Результаты опроса показали: для 47% опрошенных в первую очередь важна надежность организации, 38% опрошенных важна процентная ставка, 10% опрошенных интересуют финансовые организации, дающие возможность ежемесячно получать проценты от суммы сбережений, и 5% сказали, что при выборе финансовой организации для них важны отклики друзей и коллег.

Примечательно, что именно в России более ста лет назад был учрежден первый кооперативный банк - Московский народный, который работал исключительно в интересах бурно развивающейся кооперации. Организационные принципы банка можно уверенно предлагать как основу для построения устойчивой финансовой системы: никаких спекуляций, деньги ссужаются только для обеспечения производственного процесса клиентов, клиентами могут становиться только кооперативы, акции банка на бирже не торгуются, а сам банк выступает «организационным» центром по отношению к своим клиентам, объединяя их экономическую систему.

Российская кооперация начала XX века защитила себя от стихийных спекуляций рынка и государственного давления. Это обеспечило ее непрерывное поступательное развитие даже в условиях такого глобального кризиса, как Первая мировая война.

Впрочем, излишне идеализировать кооперативы как экономический инструмент и демонизировать более привычные нам формы ведения бизнеса тоже не стоит.

Кооперативы не гонятся за сверхдоходами, не ставят своей главной целью обогащение пайщиков и не слишком подвержены влиянию плохой конъюнктуры. Обратная сторона - они растут в объемах и эффективности значительно медленнее, чем частные капиталистические предприятия, поскольку их рост осуществляется за счет внутренних ресурсов.

Немного истории

Кооперативы многие ошибочно воспринимают как нечто совершенно непрезентабельное с точки зрения масштабов хозяйственной деятельности - вроде ларьков, артелей и полкустарных производств. Что ж, давайте оценим масштаб по неоспоримым фактам.

Факты и цифры

■ В НАЧАЛЕ XX века Российская империя вышла на первое место в мире по количеству кооперативов. К 1917 году их насчитывалось почти 50 тыс., а общее число пайщиков достигало 14 млн. человек.

■ В 1990 году в РСФСР потребительская кооперация обслуживала 40% населения страны, членами ее были 30 млн. сельских жителей России.

■ Кооперативы - самое многочисленное движение современности. В настоящее время насчитывается около 700 млн. кооператоров, то есть примерно 10% от всего населения планеты.

Что же такое кооперативное движение? По определению видного российского дореволюционного популяризатора кооперации Михаила Туган-Барановского, кооператив - это «такое хозяйственное предприятие нескольких добровольно соединившихся лиц, которое имеет своей целью не получение наибольшего барыша на затраченный капитал, но увеличение благодаря общему ведению хозяйства трудовых доходов его членов или сокращение расходов этих членов на их потребительские нужды».

Не в пример государственным предприятиям, у пайщиков кооператива нет никаких «высших интересов», ради которых стоит жертвовать собственными. В отличие же от капиталистических, они в равной степени учитывают интересы всех участников (вне зависимости от размеров пая) и не стремятся к максимизации прибыли. В кооперативах неукоснительно соблюдается принцип «один участник - один голос», что позволяет сохранять справедливое управление и прямую демократию: здесь невозможен диктат того, кто больше вложил средств. Ведь ключевую роль играют не вложенные деньги, а вложенные в общее дело усилия и труд. Именно на таких простых подходах и принципах построены все кооперативы в мире, от самой малой и простой сельскохозяйственной коммуны в Индии до крупнейшего в Испании многопрофильного кооператива в Мондрагоне с годовым оборотом более чем в \$23 млрд. (в 2011-м). Любопытно, что базовые организационные принципы кооперативов почти никак не изменились за полтора столетия, зато их использование распространилось на самые разные сферы

ставщиками-фермерами, а с кооперативами, их объединяющими, поскольку им необходима стабильность поставок и большие объемы.

Такую модель используют даже некоторые транснациональные корпорации - например, Danone.

Ерунда какая-то, скажет читатель. Кооперации давно уж нет. Слово «кооператив» в России давно ушло из повседневного употребления и стало восприниматься анахронизмом. Устаревшее что-то, никак иначе.

А зря: за рубежом этот бизнес - феномен (социальный феномен, если хотите) называют «третьим сектором», который уравнивает в национальной экономике государственный и частный корпоративный секторы.

Колоритный пример мощного объединения - Мондрагонский кооператив, который занимает 7-е место в Испании по оборотам. Организация была основана в городе Мондрагон в 1956 году выпускниками местного технического колледжа. Первым продуктом, который предприятие начало производить, стали керосиновые обогреватели. А сейчас эта ведущая бизнес-группа в Стране басков. В конце 2011 года там работали почти 84 тыс. человек, в структуру входило 256 кооперативов различной специализации (финансы, розничная торговля, образовательные услуги, исследования).

Любой человек может стать полноправным членом кооператива: для этого достаточно проработать в нем наемным сотрудником 5 лет, после чего вопрос решается простым голосованием действующих пайщиков. Новый член кооператива получает право на участие в общих собраниях, его голос равен голосу любого из руководителей, он может принимать участие во всех делах фирмы, в том числе избираться на руководящие должности кооператива.

Любопытно, что власть во всем этом огромном комплексе предприятий строится снизу вверх. Собрание владельцев паев кооператива выбирает себе руководителей, они, в свою очередь, управляют предприятием и входят в надкооперативные советы.

Структура устойчива, и механизмы взаимодействия давно отработаны, причем речь идет именно о работе «снизу вверх»: любой кооператив имеет полное право выйти из

Учиться бесплатно? Можно!

10 упражнений для развития финансовых навыков у детей

Умение экономить

Раскладывайте карманные деньги по трем коробочкам: «Потратить», «Сэкономить», «Отдать». Поговорите о том, что мы копим и экономим: деньги, старую одежду, впечатления. Что означают эти выражения, и почему мы ими пользуемся? Посетите финансовое учреждение и откройте сберегательный счет. Почаще заходите в кредитные организации, чтобы положить на счет ребенка его карманные или подаренные деньги, время от времени снимайте деньги со счета.

Умение вести счет деньгам

Научите ребенка подсчитывать деньги, которые он собрал, заработал и потратил за неделю, а потом вписывать в таблицу получившиеся суммы. Эта задача должна войти в привычку наряду с другими, выполняемыми машинально, и вместе с тем не вызывать неприятных ощущений (например, подсчеты можно вести перед прогулкой или после теплой ванны). Помните, что денежные вопросы ни в коем случае не должны быть связаны с беспокойством. Выберите то, что занимает центральное место в жизни ребенка, и регулярно сообщайте ему о расходах (на корм собаки, на любимые напитки или мороженое). Выполняйте это упражнение в течение одного-двух лет. Поручите ребенку собирать мелкие монеты, скопившиеся дома, пересчитывать их и складывать в определенное место. Купите ребенку его первый бумажник.

Умение добиваться достойной оплаты своего труда

Составьте список посильной для ребенка домашней работы и укажите диапазон расценок для каждого вида. Раз в неделю ребенок должен выбирать один вид работы и обсудить условия оплаты. Следите за тем, чтобы работа оплачивалась тем выше, чем она труднее. (В списке могут быть только особые виды работы, а повседневные обязанности должны иметь все члены семьи.) Предлагайте ребенку повременную оплату, а не твердую ставку. Заранее договоритесь, за какое время будет

выполнена работа, чтобы ребенок не зянул ее ради увеличения заработка.

Умение тратить с умом

«Лучший способ рассказать детям о налогах - съесть 13% от их мороженого». Объясните ребенку даже базовые финансовые понятия - задача непростая. Поэтому разговор о деньгах в семье ограничивается общими фразами: «Денег нет» или «Давай поговорим после 10 числа следующего месяца». В результате деньги остаются для детей абстрактным предметом из мира взрослых, который всегда можно просто попросить у родителей.

Планируя поход в магазин игрушек или другое интересное событие, заранее обсудите, сколько денег потратит ребенок. Определите, на что пойдут деньги, рассмотрите возможные варианты: что купить - одну вещь подороже или несколько подешевле? Определите бюджет для домашнего животного, поручите ребенку самому принимать решения по этому бюджету и подсчитывать затраты. Когда ребенок идет вместе с вами за покупками, дайте ему калькулятор - пусть подсчитывает общую сумму в процессе выбора. Подавайте пример, разумно тратя деньги.

Умение говорить о деньгах

Предложите ребенку поговорить о том, зачем нужны деньги. Никогда не бойтесь говорить: «Нам это не по карману». Никогда не бойтесь говорить: «Мы можем себе это позволить, но я хочу потратить наши деньги по-другому», а потом объясните почему.

Умение жить по средствам

Продумайте программу выдачи карманных денег, объяснив ребенку, что это не зарплата, а одно из упражнений, которое должно научить распоряжаться финансами. Предоставьте ребенку, который слишком быстро потратил карманные деньги или вышел из бюджета, самому справиться с последствиями.

Умение вкладывать деньги

Вкладывайте деньги в будущее детей. Воз-

можно, пора начать откладывать деньги на обучение в институте. Объясните ребенку, что такое доля и партнерство. «Мы будем равными партнерами по продаже лимонада». Растолкуйте, что вы дадите деньги на сахар и лимоны, а он вложит свой труд - возможно, это положит начало будущему серьезному партнерству.

Умение проявлять предприимчивость

Поощряйте предпринимательские проекты (продажа лимонада, продажа открыток с футболистами или героями детских сериалов). Помогите ребенку определиться с ценами на товары и услуги. Хвалите ребенка за проявление предприимчивости («Хорошо придумано!», «Какая находчивость!»).

Умение возвращать деньги

Помогите ребенку записаться в библиотеку и объясните, что брать книги в библиотеке - почти то же самое, что пользоваться кредитной картой. Ты берешь книгу, ее отмечают в твоей карточке, ты приобретаешь знания, а если не возвращаешь книгу в библиотеку, за нее приходится платить. Одолжите ребенку небольшие суммы, долги пусть возвращает из карманных денег. (Следите, чтобы благодаря этому упражнению ребенок научился возвращать долги, а не влезать в них.) Если вы купили что-то для ребенка и расплатились кредитной карточкой, покажите ему счет и объясните, что теперь вы обязаны заплатить за покупку банку. И все это несмотря на то, что в магазине вы просто протянули кредитку продавцу, и он вам выдал товар.

Умение с помощью денег изменять мир

На Пасху или другой праздник, который вы отмечаете всей семьей, разрешите ребенку оплатить свою еду из своих денег. К Новому году и Рождеству проследите, чтобы ребенок сам приготовил подарки близким и друзьям-сверстникам.

GoFin. ru



Поздравляем с Юбилеем!

Артемьеву Анастасию Юрьевну с 60-летием с. Омутинское

Важенину Галину Николаевну с 60-летием с. Ярково

Колчанову Людмилу Ивановну с 60-летием с. Ярково

Степанову Галину Николаевну с 60-летием с. Ярково

Юмашева Закира Раисовича с 60-летием с. Ярково

Кириллову Людмилу Георгиевну с 40-летием с. Ярково

Гилеву Валентину Федоровну с 60-летием г. Ялуторовск

Дмитриченко Анну Николаевну с 50-летием г. Тара

Любицкую Любовь Павловну с 50-летием г. Тара

Доронищеву Марину Анатольевну с 40-летием г. Заводоуковск

Зенкову Веру Петровну с 50-летием с. Абатское

Михайлову Наталью Александровну с 40-летием г. Ишим

Наростовищину Людмилу Николаевну с 60-летием с. Исетское

Никитину Галину Анатольевну с 60-летием с. Голышманово

Син Вячеслава Енчировича с 60-летием п.г.т. Кормиловка

*Немного грустно и приятно
Юбилей свой отмечать,
Уходят годы безвозвратно,
Их только успевай считать.
Пыл души желаем не утратить,
От забот, тревог не унывать,
Пусть всегда здоровье и удача,
Будут вместе рядышком шагать.
Желаем в этот светлый день,
Настроений самых лучших.
Уйму счастья, встреч с друзьями
И приятных снов ночами,
Самых лучших пожеланий,
Благ земных и новых «званий».*



Копилка

Сумма (руб.)	Срок (месяц)	Ставка (% год)
1000	12	16

Минимальная сумма пополнения 500 руб. Возврат суммы сбережений и выплата процентов, производится в день, следующий за днем окончания срока сбережения. В случае досрочного истребования сбережений, проценты по сбережениям не начисляются и не выплачиваются.

Реклама

Информация предназначена только для пайщиков КПК «Сибирский капитал» для физ. лиц вступительный взнос 100 руб., членский 600 руб., паевой 200 руб., для юр. лиц. вступительный 3000 руб., паевой 2000 руб., членский 12000 руб. В соответствии с Федеральным законом «О кредитной кооперации», в целях выполнения норматива формирования паевого фонда, пайщик-сберегатель вносит добровольный паевой взнос в размере 15% от суммы сбережений. По окончании срока действия договора, либо при досрочном расторжении добровольный паевой взнос возвращается. ОГРН 1107232006980, ИНН/КПП 7203245802/72031001

Дорогие лекарства и их более дешевые аналоги

Честно говоря, компетенция большинства граждан в фармакологии оставляет желать лучшего. Когда мы приходим к врачу и получаем в конце приема внушительный список препаратов, как правило, мы не подвергаем его сомнению, ведь человек, когда болен, скорее склонен к доверию, нежели к сомнению. И вот, заручившись авторитетом лечащего врача, мы идем в аптеку и с покорностью выкладываем круглую сумму за те препараты, которые должны поднять нас на ноги. И мы редко задумываемся об экономической эффективности лечения, пока, конечно, сумма лечения не превысит некую пороговую величину. Мы стоим вне процесса определения и выбора того или иного лекарства, врач и производитель со своим маркетингом за нас решают, что нам употреблять.

Чтобы стать активным участником своего лечения, нужно знать, что почти всегда есть аналоги назначаемых вам лекарств с одним и тем же действующим веществом и большим разбросом по цене, и иногда число таких аналогов достигает десятков. Преимущество более дорогих лекарств, в степени очистки, в наличии дополнительных добавок, которые влияют на продолжительность действия основного вещества, в отсутствии тех или иных побочных проявлений. В цене более дорогих лекарств содержится маркетинговая составляющая (прямая реклама, «подкуп врача», надбавка аптеки), также патентная составляющая (на разработку ушла куча времени и денег, которые нужно отбивать), конечно, составляющая, связанная с более сложной технологией изготовления, ну и прибыль. С другой стороны, дешевые лекарства не подделают - это экономически невыгодно. Но как сделать выбор? Представленная ниже информация должна вам помочь, по крайней мере, задуматься над выбором. И когда будете на приеме у врача - спросите его насчет аналогов, спросите про действующее вещество. Например, кто-то от головной боли пьет пенталгин, нурофен, а кто-то - цитрамон и аналгин с тем же положительным эффектом, но за другие деньги. У представленных ниже лекарств есть противопоказания, обязательно посоветуйтесь с врачом. В Тюмени цены на лекарства всегда можно узнать в аптечной справочной по тел. (3452)500-432 или на сайте: www.lek-info.ru

Быструмгель и аналог Кетопрофен

Быструмгель: 169 р. 2.5% 50 г Кетопрофен: 60 р. 2.5% 50 г Действующее вещество: кетопрофен.

Показания: Гель, крем: острые и хронические воспалительные заболевания опорно-двигательного аппарата (ревматоидный артрит, спондилоартрит, артроз, остеохондроз); травмы опорно-двигательного аппарата (в т.ч. спортивные), растяжения связок, разрывы связок и сухожилий мышц, тендинит, ушиб мышц и связок, отек, флебит, лимфангит, воспалительные процессы кожи. Раствор для полоскания: воспалительные заболевания полости рта и глотки (ангина, фарингит, стоматит, глоссит, гингивит, парадонтит, парадонтоз и пр.).

Вольтарен и аналог Диклофенак

Вольтарен: 303 р. 50 мг N20 Диклофенак: 37 р. 50 мг N20 Действующее вещество:

диклофенак.

Показания: Воспалительные и активизированные воспалениями дегенеративные формы ревматизма:

- хронический полиартрит;
- спондилит анкилозирующий (болезнь Бехтерева);
- артрозы;
- спондилоартрозы;
- невриты и невралгии, такие, как шейный синдром, люмбаго (прострел), ишиас;
- острые приступы подагры. Ревматические поражения мягких тканей. Болезненные отеки или воспаления после травм или оперативных вмешательств.

Гастрозол и аналог Омепразол

Гастрозол: 109 р. 20 мг N28 Омепразол: 44 р. 20 мг N30 Действующее вещество: омепразол.

Показания:

- язвенная болезнь желудка и двенадцатиперстной кишки (в т.ч. резистентная к лечению другими противоязвенными препаратами);
- рефлюкс-эзофагит;
- эрозивно-язвенные поражения желудка и двенадцатиперстной кишки, связанные с приемом НПВС;
- пептические язвы, вызванные *Helicobacter pylori* (в комбинации с антибактериальными препаратами);
- синдром Золлингера-Эллисона; - профилактика кислотной аспирации (синдром Мендельсона).

Длянос и аналог Риностоп

Длянос: 80 р. 0.1% 10 мл Риностоп: 20 р. 0.1% 10 мл Действующее вещество: ксилометазолин.

Показания: Острый аллергический ринит, ОРЗ с явлениями ринита, синусит, полиноз; средний отит (для уменьшения отека слизистой оболочки носоглотки). Подготовка больного к диагностическим манипуляциям в носовых ходах.

Зовиракс и аналог Ацикловир

Зовиракс: 250 р. 5% 2 г. Ацикловир: 30 р. 5% 5 г Действующее вещество: ацикловир.

Показания: Крем и мазь для наружного применения - простой герпес кожи и слизистых оболочек, генитальный герпес (первичный и рецидивирующий); локализованный опоясывающий лишай (вспомогательное лечение).



Иммунал и аналог Эхинацея

Иммунал: 210 р. 50 мл Эхинацея: 50 р. 50 мл Действующее вещество: экстракт эхинацеи пурпурной.

Показания: Иммунодефицитные состояния (в т.ч. на фоне психического и физического переутомления), проявляющиеся острыми инфекционными заболеваниями: «простудные» заболевания, грипп, инфекционно-воспалительные заболевания носоглотки и ротовой полости, рецидивирующие инфекции дыхательных и мочевыводящих путей). Вторичные иммунодефицитные состояния после антибиотикотерапии, цитостатической, иммунодепрессивной и лучевой терапии.

Имодиум и аналог Лоперамид

Имодиум: 300 р. 2 мг N10 Лоперамид: 15 р. 2 мг N10 Действующее вещество: лоперамид.

Показания: диарея (острая и хроническая раз-личного генеза: аллергического, эмоционального, лекарственного, лучевого; при изменении режима питания и качественного состава пищи, при нарушении метаболизма и всасывания). Регуляция стула у пациентов с илеостомой. В качестве вспомогательного ЛС - диарея инфекционного генеза.

Йодомарин и аналог Калия йодид

Йодомарин: 200 р. 200 мкг N100 Калия йодид: 90 р. 200 мкг N100 Действующее вещество: калия йодид.

Показания: Эндемический зоб. Профилактика заболеваний, вызываемых дефицитом йода (эндемический зоб, зоб диффузный эутиреоидный, при беременности, состояние после резекции зоба).

Кавинтон и аналог Винпоцетин

Кавинтон: 600 р. 10 мг N90 Винпоцетин: 225 р. 10 мг N90 Действующее вещество: винпоцетин.

Показания: острое и хроническое нарушение мозгового кровообращения (транзиторная ишемия, прогрессирующий инсульт,

завершенный инсульт, состояние после инсульта). Неврологические и психические нарушения у больных с цереброваскулярной недостаточностью (нарушение памяти; головокружение; афазия, апраксия, двигательные расстройства, головная боль).

Кларитин и аналог Лоратадин

Кларитин: 160 р. 10 мг N7 Лоратадин: 50 р. 10 мг N10 Действующее вещество: лоратадин.

Показания: Аллергический ринит (сезонный и круглогодичный), конъюнктивит, поллиноз, крапивница (в т.ч. хроническая идиопатическая), ангионевротический отек, зудящий дерматоз; псевдоаллергические реакции, вызванные высвобождением гистамина; аллергические реакции на укусы насекомых.

Лазолван и аналог Амброксол

Лазолван: 320 р. 30 мг N50 Амброксол: 15 р. 30 мг N20 Действующее вещество: амброксол.

Показания: Муколитическое средство, стимулирует пренатальное развитие легких (повышает синтез, секрецию сурфактанта и блокирует его распад). Обладает секретомоторным, секретолитическим и отхаркивающим действием; стимулирует серозные клетки желез слизистой оболочки бронхов, увеличивает содержание слизистого секрета и выделение поверхностно-активного вещества (сурфактанта) в альвеолах и бронхах; нормализует нарушенное соотношение серозного и слизистого компонентов мокроты. Активируя гидролизующие ферменты и усиливая высвобождение лизосом из клеток Кларка, снижает вязкость мокроты. Повышает двигательную активность мерцательного эпителия, увеличивает мукоцилиарный транспорт.

Лиотон-1000 и аналог Гепарин-акри гель 1000

Лиотон-1000: 320 р. 50 г Гепарин-акри гель 1000: 90 р. 30 г. Действующее вещество: гепарин натрий.

Показания: Профилактика и лечение тромбозов поверхностных вен, постинъекционный и постинфузионный флебит, геморрой (в т.ч. послеродовой), слоновость, поверхностный перифлебит, лимфангит, поверхностный мастит, локализованные инфильтраты и отеки, травмы и ушибы (в т.ч. мышечной ткани, сухожилий, суставов), подкожная гематома.

Мезим и аналог Панкреатин

Мезим: 275 р. 4200ЕД N80 Панкреатин: 27 р. 3500ЕД N60 Действующее вещество: панкреатин.

Показания: Заместительная терапия при внешнесекреторной недостаточности поджелудочной железы: хронический панкреатит, панкреатэктомия, состояние после облучения, диспепсия, муковисцидоз; метеоризм, диарея неинфекционного генеза. Нарушение усвоения пищи (состояние после резекции желудка и тонкого кишечника); для улучшения переваривания пищи у лиц с нормальной функцией ЖКТ в случае погрешностей в питании (употребление жирной пищи, большого количества пищи, нерегулярное питание) и при нарушениях жевательной функции, малоподвижном образе жизни, длительной иммобилизации.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ НОВОСТИ

Тюменская область

Президент России Владимир Путин на минувшей неделе подписал распоряжение о поощрении. Среди награжденных жители Тюменской области, сообщает пресс-служба Главного федерального инспектора в регионе.



За достигнутые трудовые успехи, многолетнюю добросовестную работу и активную общественную деятельность объявлена благодарность президента РФ директору департамента экономики Тюменской области Марине Кузнецовой, главе администрации Вагайского муниципального района Рамаю Сунгатулину.

За заслуги в развитии отечественной культуры, телерадиовещания и многолетнюю плодотворную деятельность почетной грамотой президента РФ награждена художественный руководитель вокального эстрадно-джазового ансамбля «Sunrise» Тюменской филармонии Наталья Гулятьева.

По материалам 72.ru

Фото с сайта Crisisua.net

Омская область

Продукция местных производителей завоевывает омские магазины – все больше торговых точек заключает соглашения о поставке овощей.

В Омской области предпринимаются различные меры для импортозамещения продукции, которая попала под эмбарго. Сейчас сети и магазины заключают соглашения о поставке овощей с местными производителями.

По данным регионального Минэкономики, четыре омских производителя овощей (ООО «Сибagroхолдинг», ООО «Сибовощпром», ООО «ТПК «Агрокультура» и ИП Прокопьев Е.Д.) завершили оформление договоров о поставках продукции в магазины ООО «Компания Холидей» (всего 139 точек).

Весь картофель, выращенный на полях ООО «Сибagroхолдинг», с начала сентября уже поставляется во все магазины сети, часть омского урожая уйдет также в магазины компании, работающие в Новосибирске. Кроме того, омичи могут купить свеклу, морковь, с октября и до окончания сезона в магазинах можно будет приобрести омские помидоры, а в течение периода осень – весна – салаты и огурцы выщеперечисленных производителей.



– Помимо ООО «Компания Холидей», о новом сотрудничестве с местными товаропроизводителями рассказали ООО «НоваТор», ООО «Альварт» (сеть магазинов «Алладин»), ТЦ «Омский», ИП Гармаш Ж.И. (гастроном «Садко»), – сообщили в ведомстве.

Кроме того, крупнейшим дистрибутором региона, торговым домом «Шкуренко», заключены договоры на поставку морепродуктов, пресервов, икры, мясных полуфабрикатов также местных производителей. Ряд других наименований омской продукции предложат своим покупателям магазины «Продукты 24 часа» и гипермаркеты «Низкоцен».

Ишимский район

3,5 тыс. школьников Ишимского района пройдут медицинское обследование в 2014 году.



Медосмотр включает обследование у педиатра, офтальмолога, хирурга, эндокринолога, УЗИ сердца и брюшной полости, щитовидной железы и органов репродуктивной системы.

«Среди распространенных заболеваний патология органов зрения, на втором месте – нарушение осанки. Фиксируем небольшое количество отклонений со стороны сердечно-сосудистой системы», – рассказала заместитель главврача Ишимской областной больницы.

КОНСУЛЬТАЦИЯ

На вопросы отвечает
Марина Дронова,
заместитель
начальника отдела
по кадровому учету



ТРУДОВАЯ КНИЖКА

«Где взять сведения для восстановления трудовой книжки при ее утрате?»

В случае утраты (утере, порче и т.п.) трудовой книжки, записи вносятся в дубликат трудовой книжки на основании документов, содержащих сведения о работе в прошлом. Периоды работы могут подтвердить выписки из приказов, трудовые договоры, справки о суммах начисленных взносов в Пенсионный фонд, лицевые счета, ведомости на выдачу заработной платы, а также выписка из лицевого счета застрахованного лица, предоставленная пенсионным фондом, об уплате обязательных взносов.

В случае ликвидации (закрытия) организаций, подтвердить факт или время работы в конкретной организации и предоставить сведения о стаже работы могут в архиве.

Кроме того стаж работы можно установить и в судебном порядке (в случае отказа организации в предоставлении сведений гражданину), истребовав через суд у организации, где трудился гражданин, подтверждающие документы.

БЕСПЛАТНАЯ МЕДИЦИНА

«В каких случаях должна оказываться бесплатная медицинская помощь? Может ли оказываться бесплатная медицинская помощь лицам, не имеющим полиса обязательного медицинского страхования?»

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 21 октября 2011 г. №856 «О программе государственных гарантий оказания гражданам Российской Федерации бесплатной медицинской помощи на 2012 год» (в ред. Постановления Правительства РФ от 04.09.2012 №882), уточнен порядок по объему оказания медицинской помощи гражданам при состояниях, требующих срочного медицинского вмешательства (при несчастных случаях, травмах, отравлениях и других состояниях и заболеваниях, входящих в базовую программу обязательного медицинского страхования). В данный объем включаются нормативы объема амбулаторной и стационарно-медицинской помощи, которые обеспечиваются за счет бюджетных ассигнований субъекта РФ и местных бюджетов. Скорая медицинская помощь оказывается безотлагательно гражданам при состояниях, требующих срочного медицинского вмешательства даже в том случае, если граждане РФ не имеют полиса обязательного медицинского страхования.

КОМПЕНСАЦИЯ ЗА ОТПУСК

«Может ли работник просить заменить денежной компенсацией часть ежегодного отпуска продолжительностью 28 календарных дней, если за два года он использовал только 20 дней?»

В данной ситуации работодатель не вправе удовлетворить просьбу работника. При суммировании ежегодных оплачиваемых отпусков денежной компенсации подлежит только та часть каждого отпуска, которая превышает 28 дней. В данном случае отпуск за два года не превышает 28 дней каждый, и поэтому замена денежной компенсацией не может быть произведена. Предоставлять ли весь отпуск одновременно или по частям, стороны вправе решать самостоятельно.

ДЕНЬГИ С ПЫЛУ С ЖАРУ!

от 1000 руб. до 10000 руб.

от 1 до 3 месяцев

0,5% в день

без обеспечения

возможно досрочное гашение

с пересчетом процентов



КРЕДИТНЫЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ КООПЕРАТИВ
СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ

ИНФОРМАЦИЯ ПРЕДНАЗНАЧЕНА ТОЛЬКО ДЛЯ ПАЙЩИКОВ КПК «СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ» ДОСТИГШИХ 16 ЛЕТ, ДЛЯ ГРАЖДАН НЕ ЯВЛЯЮЩИХСЯ ПАЙЩИКАМИ НЕ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ ВЗНОС 100 РУБ.; ЧЛЕНСКИЙ 600 РУБ.; ПЛАВОВОЙ 200 РУБ. ДЛЯ ЮР. ЛИЦ: ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ 3000 РУБ.; ПЛАВОВОЙ 2000 РУБ.; ЧЛЕНСКИЙ 12000 РУБ. ЕДИНОВРЕМЕННОМУ ЧЛЕНСКОМУ ВЗНОСУ 3% ОТ СУММЫ ЗАЙМА

ОГРН1107232006980, ИНН/КПП 7203245802/ 720301001 г. Тюмень пр. 3й Слободской 16 А тел.:(3452)68-99-67

Реклама

ДЕЛА САДОВЫЕ

Какие цветы посадить осенью начинающему дачнику

Любой начинающий дачник понимает, что цветы на даче - это радость и удовольствие не на один день. Задавшись вопросом, какие цветы посадить осенью, важно учесть вашу занятость и конечно любовь к тем или иным цветам. Для людей, не имеющих большого опыта выращивания цветов, многолетние луковичные растения могут стать самыми любимыми.

Сентябрь - то самое время, когда мы готовим себе весеннюю радость и тем привлекательнее посадка цветов осенью. Сейчас мы узнаем, какие цветы на даче сажают осенью.



В конце августа и начале сентября высаживают **ПИОНЫ**. Можно купить готовые деленки, укорененные черенки на рынке, а можно попросить у соседей. Некоторые цветоводы высаживают мускари, крокусы, нарциссы и гиацинты уже в конце августа, но чтобы под действием теплых дней, они не проросли, можно посадить эти цветы в сентябре и даже захватить начало октября. Посадка большинства луковичных растений для раннего весеннего цветения производится в сентябре, октябре, но надо учитывать климат района и текущего сезона. С чего начинать перед тем, как посадить цветы осенью. С того, что нужно изучить требования каждого многолетника (цветка) к условиям произрастания и цветения. Если участок только осваивается, то различные дизайнерские штучки редко принимаются во внимание дачниками. Но все же лучше сразу высаживать луковичные с учетом общего плана участка.

Наметив места посадок, надо заняться подготовкой почвы: необходимо перекопать почву и внести удобрения. Для хорошего цветения всем луковичным необходима богатая почва. Но! Нельзя вносить свежий навоз ни в коем случае. Удобрить землю можно и нужно листовым перегноем, торфом, компостом, и минеральными удобрениями. Если почва кислая, то придется добавить известь или доломитовую муку. Неплохо подсыпать на участок древесную золу.



НАРЦИССЫ прекрасно растут и цветут на открытых местах, но и под яблонями или грушами они чувствуют себя превосходно. Как только сойдет снег, уже появляются любопытные побеги этих неприхотливых цветов. И они отцветают еще до того, как плодовые деревья распустятся в полную силу. Поэтому затенение им не страшно. А вот сильные ветры или избыток влаги для нарциссов нежелательны.

ТЮЛЬПАНЫ, эти стройные красавцы любят солнце, поэтому выберите для них не затененный, но с защитой от ветров уголок с ровной почвой в саду. Перед высадкой луковиц тюльпанов (сентябрь - октябрь) почву перекапывают на глубину штыка лопаты. Определите визуально квадрат размером 30 на 30 и на этой площади посадите от 12 отобранных, здоровых луковиц, делая отступ на 10 см друг от дружки. Не меньше такой плотности посадки рекомендуют для тюльпанов. Глубина = 3



диаметра луковички, но если почва очень тяжелая, то можно ограничиться и 2-2,5 диаметрами. Углубляйте аккуратно, не вдавливая в грунт, корешки, прикорневой валик не должны ломаться. Если неожиданно пришли морозы, то прикрываем лапником, опилками все луковичные цветы. Да и просто для уютной зимовки многолетних цветов такие мероприятия пойдут на пользу Гиацинты необходимо высаживать в богатую гумусом почву на защищенном от ветров месте. После посадки гиацинты полезно укрыть в несколько слоев сухими листьями.

КРОКУСЫ эти очаровательные многолетние первоцветы, лучше сажать вдали от других луковичных. Уделите им отдельное место на полянке, так удобнее будут ухаживать, при дальнейшей пересадки и разделении деток. Лучше в обрамлении к ним добавьте однолетние растения, даже такие простые, но очень веселую по цвету и форме - полезную календулу или бархатцы. Кстати будет и клумба и лекарский уголок. Посадка цветов осенью дарит надежду, что цветущий сад засияет разноцветьем вновь весной. В это благодатное время конечно не забудьте про безвременник. В сентябре обычно делят: флоксы, дельфиниум, многолетние маки, лилейник. И есть шанс попросить у соседей или просто знакомых дачников деленки,



луковицы этих растений и украсить ими свой цветник. Очень рекомендуем, посадить в саду полезное, вкусное и красиво цветущее осенью оранжевыми «фонариками» растение физалис. И еще обратите внимание на такой совет: при создании цветника не следует сажать на одну клумбу многолетние цветы раннего и позднего срока цветения. Так будет труднее ухаживать за посадками. Продумать надо и такой факт, что после цветения, через некоторое время листва крокусов, нарциссов, тюльпанов отомрет. И получатся пустые места на клумбе. И можно уже сразу после цветения луковичных весной подсадить рядом рассаду однолетних цветов. Луковичные не требуют большого внимания при условии правильной посадки.

Источник: <http://www.foto-flora.ru>

Адреса офисов «Сибирский Капитал»

ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Тюмень, Комарова, Пр. 3 Слободской 16 «а», тел.: (3452) 68-99-67
г. Тюмень, ул. Первомайская 6, ТЦ «Сибирь», 2 эт., пав. 234 тел.: (3452) 68-99-67 доб. 156
г. Тюмень, ул. Береговая 16, ТЦ «Казаровский» 2 эт. тел.: 8-963-455-18-32
г. Ялуторовск, ул. Ленина 56, оф. 321 тел.: 3-91-42
г. Заводоуковск, ул. Шоссейная 118 «а», оф. 101 тел.: (34542) 2-74-66
г. Ишим, ул. Иркутская, д. 11, ТЦ «Квартал», 3 эт. Тел.: (34551) 7-81-21
г. Тобольск, 9 мк-он, д. 5 г, ТЦ «Св», 3 эт. Тел.: (3456) 25-48-46
г. Ярково, ул. Пионерская 89, тел.: (3452) 68-99-67 доб. 126
р.п. Голышманово, ул. Садовая, д. 82, 4 эт. Тел.: (34546) 2-52-02
п. Боровский, ул. Островского, д. 34/1, оф. 13, тел.: (3452) 55-23-41
с. Упорово, ул. Володарского 39, стр.1, оф. 1. тел.: (34541) 3-31-20
с. Б. Сорокино, ул. Ленина д. 48, оф. 12, тел.: (34550) 2-30-90
с. Н. Тавда, ул. Октябрьская, д. 4 оф. 9, тел.: (34533) 2-44-25
с. Абатское, ул. Ленина, д. 18, оф. 19, тел.: (34556) 5-24-74
с. Омутинское, 1-ый м-он, д. 13, оф. 8, тел.: (34544) 3-30-52
с. Вагай, ул. Ленина, д. 16 а 3й эт., оф. 37, тел.: (34539) 2-32-50
с. Аромашево, ул. Ленина, д. 141 а, оф. 6, 2 эт. тел.: (24545) 2-25-78
с. Исетское ул. Первомайская, д. 44, тел.: (34537) 2-15-16

ОМСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Омск, ул. 70 лет Октября, д. 24, оф. 301, тел. (3812) 70-07-22
г. Калачинск, ул. Ленина, д. 50, каб. 15, тел.: (38155) 2-33-13
г. Тюкалинск, ул. Ленина, д. 27 тел.: (38176) 2-65-27
г. Тара, ул. Ленина, д. 97, 1 эт. Тел.: (38171) 2-25-95
с. Азово, ул. Советская, д. 83/1, тел.: (38141) 2-21-50
р.п. Кормиловка, ул. Свердлова, д. 2, тел: (38170) 2-14-41
р.п. Большеречье, ул. 50 лет ВЛКСМ, д. 3, оф. 11, тел.: (38169) 2-21-70

Информация предназначена для пайщиков КПК «Сибирский капитал»

Издатель: Кредитный Потребительский Кооператив «Сибирский Капитал».
Адрес: 625032, г. Тюмень, проезд 3-й Слободской, 16; тел. (3452) 68-99-67. ИНН 7203245802; КПП 720301001.
Адрес электронной почты: kpkks@mail.ru; сайт: www.kpk72.ru

Председатель правления: Широковских В.Н.
Редактор: Криволапова О.В.
Макет и верстка: Кайдалова И.Н.
Мнение авторов может не совпадать с мнением редакции.
Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Не является СМИ.

625001, г. Тюмень, ул. Коммунистическая, 70 стр. 3 корп. 6
Время подписания в печать: по графику - 05.10.2013 г., 15:00; фактически - 17:00; Тираж: 900 экз.
Отпечатана в типографии ООО «Офсет-медиа»
Информация предназначена для пайщиков 16+