



СИБИРСКИЙ Капитал

Выпуск №9(9) 6 октября 2013 года

ТЕМА НОМЕРА



Перспективные
направления
кредитной кооперации

>> 1-2

РАЗГОВОР С ПАЙЩИКОМ



Елизавета стала
первооткрывателем
рубрики «Разговор
с пайщиком» на страницах
нашего издания.

>> 3

ВНУКОВЕДЕНИЕ



Непослушная бабушка:
о разногласиях во взглядах на воспитание

>> 5

ТЕМА НОМЕРА

17 октября – Международный день кредитных союзов.

В этом году он празднуется под девизом:

«КРЕДИТНЫЕ СОЮЗЫ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ ВО БЛАГО... ЭТО ЛУЧШИЙ ПУТЬ!»

Девиз подчеркивает преимущества объединения и сотрудничества кредитных союзов по всему миру. Они совместно обсуждают проблемы, обмениваются опытом, находят лучшие решения для качественного обслуживания своих членов. Кроме того, девиз отражает мощность кооперативного

движения. Кредитные союзы создали такие глобальные сети, на которые никакой другой финансовый институт претендовать не может: 56000 кредитных союзов предоставляют услуги более чем 200 миллионам человек в 101 стране мира. Кредитные кооперативы России в их числе!

Зарубежный опыт.

Перспективные направления кредитной кооперации



Кредитные кооперативы и кредитные союзы за границей являются одними из наиболее распространенных и популярных финансовых институтов наряду с банками. По сравнению с нашей страной, активное формирование кредитной кооперации в которой началось после распада СССР, за рубежом некоторые кредитные кооперативы имеют за плечами более чем 100 летний опыт развития.

Стоит отметить несколько отличный подход к работе с населением, применяемый в зарубежных КПК – услуги, предоставляемые Кооперативом не ограничиваются предоставлением финансовых ресурсов в виде займов либо принятием денег под проценты на сбережения, а также охватывают такие сферы как повышение финансовой грамотности, психологическую поддержку, помочь в социальной адаптации для незащищенных слоев населения и многое другое. То есть, заметен истинно «социальный» подход, что является хорошим примером и частично может быть использовано и в нашей работе. Остановимся на некоторых конкретных примерах.

Navy Federal Credit Union – самый крупный и многочисленный кредитный союз, расположенный в штате Вирджиния, США, насчитывает 3 194 292 членов. Он был создан в 1933 году и является финансовой организацией, объединяющих военнослужащих. Ключевыми преимуществами являются: широкий выбор заемных продуктов, низкие процентные ставки, большой перечень дополнительных услуг для членов КС. Здесь возможность предоставления крупных займов на длительный срок возможна за счет специфики ставок зарубежных КПК, приближенных к зарубежным Банкам (а часто и ниже чем в Банках). Также существует и сберегательная программа, отличительной

особенностью которой является простота и удобство управления и мониторинга счета посредством мобильных приложений и системы учетных записей с помощью сети интернет.

Столицей отметить, что удобство управления сберегательным счетом не в последнюю очередь достигается и за счет возможности зарубежных КПК и КС иметь свои расчетные счета и выпускать пластиковые карты – так, пайщиком предоставляется бесплатная карта Visa, с помощью которой осуществляются все операции. Существует широкий спектр дополнительных предложений, это – услуги бизнес-консультанта, который поможет провести новый старт-ап через все этапы, от создания до успешного функционирования, помочь в финансовом планировании, планировании имущества и управлении недвижимостью (в том числе юридические услуги, помочь в поиске, приобретении недвижимости), помочь при взаимодействии нетрудоспособных членов семьи (в том числе получивших инвалидность в ходе выполнения служебных обязанностей) при взаимодействии с государственными учреждениями по тем или иным вопросам.

State Employees Credit Union – кредитный союз, объединяющий государственных служащих, расположенный в Северной Каролине в США, насчитывает 1 498 062 членов. Отличительными особенностями являются очень широкий спектр заемных продуктов

(займы на недвижимость, транспорт, займы на образование, приобретение электроники, потребительские займы, микрозаймы и т.д.). Интересным является линейка продуктов для различных возрастов – для детей до 12 лет, для подростков от 13 до 18 лет и для молодых людей от 18 до 25, каждый продукт которой имеет свои отличительные особенности, а также некоторые интересные дополнительные предложения для членов Кредитного союза. Среди них, например – система «Защиты» («Guardianship»), суть ее является заключение с недееспособным лицом (в том числе от имени его опекуна) с передачей определенных прав специалисту КС. С этого момента «Защитник» отвечает за соблюдение прав подопечного, принятие важных решений касающихся личности и здоровья, а также материального благосостояния подопечного.

Также нельзя не упомянуть несколько организаций, по своей организационно-правовой форме не являющихся кооперативами, однако имеющие некоторые продукты и предложения, которые могут быть использованы как интересный опыт работы в том или ином направлении.

Shepherd Youth & Family Services – Австралийская микрофинансовая организация, осуществляющая поддержку беднейших слоев населения путем предоставления беспроцентных/беззалоговых займов.

>> 2

ТЕМА НОМЕРА

>>1

Также значительный упор делается на поддержку женщин, попавших в трудную жизненную ситуацию, подвергнувшихся семейному насилию, в частности им оказывается психологическая помощь. Организация ведет несколько крупных социально значимых проектов, целью которых являются улучшения в системе образования, адаптации детей из неблагополучных семей, анализ рынка недвижимости, условий, в которых оказываются представители малого бизнеса на заре его становления и многое другое.

World Education Australia – австралийская благотворительная организация, разработала программу микрофинансирования Good Return, где фонды на развитие малого бизнеса в соседних развивающихся странах (в частности, Непале, Восточном Тиморе, островах Тонга и Фиджи) формируются за счет пожертвований. На сайте организации любой желающий может ознакомиться с программами, на которые необходимы средства, и внести средства на счет того или иного бизнес-проекта. При этом взнос может быть возвращен жертвователю (в этом случае жертвователь получает обратно свои средства по окончании срока действия займа), а может быть благотворительным (в этом случае сумма взноса, выплачиваемая благотворителю по завершении определенного срока, может пойти на пожертвования другим предпринимателям или на дальнейшее развитие программы Good Return). Здесь же, на сайте, можно проследить, как копятся суммы на бизнес-займы. Также компания предоставляет благотворителю информацию о том, как идут дела у «подопечного». Участниками программы могут быть как жители Австралии, так и волонтеры из других стран.

Таким образом, резюмируя вышеизложенное, можно сделать вывод, что сегмент микрофинансирования и Кредитной кооперации намного более развит, нежели в настоящее время в нашей стране. Это, несомненно, обуславливается более богатой историей и многолетним опытом. Также стоит отметить, что, иностранные кооперативы находятся в значительно лучшей рабочей среде – они наравне с банками могут иметь расчетные счета, выпускать дебетовые и кредитные карты, ставки в зарубежных Кооперативах и МФО приближены к Банковским, а зачастую и значительно ниже. Все это, наряду с обширной социальной программой и интересными предложениями, позволяет КПК и КС привлекать огромное количество людей, для которых нахождение в Кооперативе становится образом жизни. По сути, им становятся неинтересны, например, Банки, так как все свои потребности (финансовые, а зачастую и не только), они могут удовлетворить силами одной организации. И пусть в наших сегодняшних реалиях мы зачастую не можем следовать проторенным путем ввиду совершенно отличных условий работы в нашей стране, некоторый полезный опыт зарубежных коллег перенимать полезно и необходимо.

Сейчас в КПК «Сибирский капитал» ведется работа по разработке и внедрению новых

тарифов, целью которой является предоставление пайщикам более широкого ассортимента предлагаемых продуктов для более полного удовлетворения их финансовых потребностей. И хоть данная работа еще далека от завершения, определенные успехи уже достигнуты, выявленные недочеты принимаются во внимание и учитываются в дальнейшем.

Наиболее показателен опыт одного из наших наиболее успешных доп. офисов в с. Ярково. Пайщики этого офиса являются одни из наиболее лояльных наших клиентов, долгое время пользуются нашими продуктами и по их реакции, мы хорошо видим, как принимаются те или иные нововведения.

Федина Оксана (специалист по займам и сбережениям доп. офиса с. Ярково): «В доп. офисе с. Ярково, основная масса клиентов это пенсионеры и инвалиды. В других кредитных организациях неохотно работают с ними, отказывают в предоставлении займов. Приходя к нам, они рады пользоваться нашими услугами.

Большим успехом пользуется заем до з. п., как среди работающих пайщиков, так и среди пенсионеров. Производят гашение и тут же берут снова. Работает «сарафанное радио», приводят знакомых, родственников. Есть, клиенты, которые берут займы всей семьей. Заем до з.п. привлекает своей доступностью и небольшой переплатой.

Успех в выдаче займов заключается в том, что мы одинаково качественно работаем со всеми заявками, даже с такими, вероятность одобрения которых крайне мала. Привлекает простота досрочного гашения займов, удобство при получении квитанции, где пайщик может увидеть свой следующий платеж и остаток по займу.

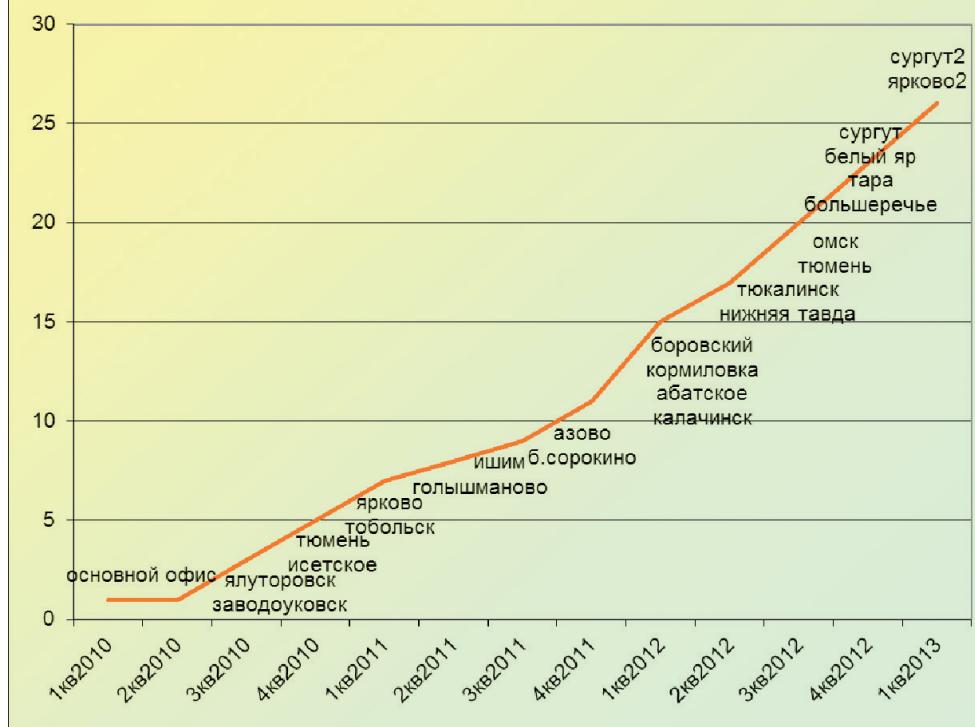
Многие наши пайщики тепло приветствуют новые продукты, особенно социальной направленности – такие как тариф «Пенсионный» и тариф «Больше возможностей», специально разработанный для людей с ограниченными возможностями.

Присоединяясь к словам коллеги из Ярковского доп. офиса, добавлю: как уже было сказано, был разработан и внедрен тариф «Пенсионный» и «Больше возможностей», которые, будем надеяться, стали первыми в линейке социально ориентированных тарифов и целевых займов для различных категорий населения. В перспективе у нас – работа по созданию продуктов для работы с малым бизнесом, для работы с иными незащищенными слоями населения, возможно и создание экспресс-займа, рассмотрение которого будет занимать минимальное количество времени. Вместе с этим мы будем стараться улучшать условия для наших действующих и активных пайщиков и предлагать им взаимовыгодные условия по сотрудничеству на долгосрочной основе.

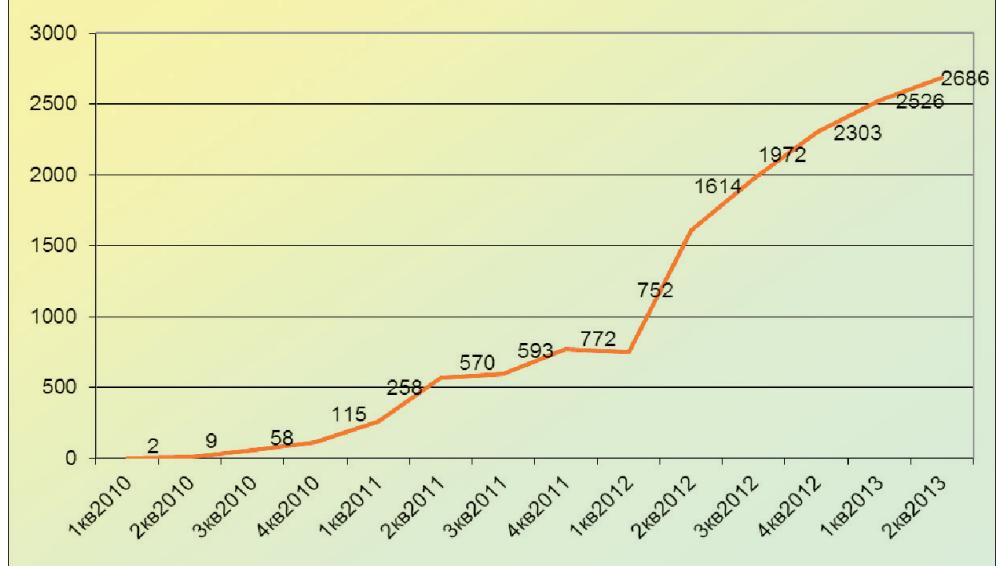
Вадим ГОЛОВКО

Показатели деятельности КПК «Сибирский капитал»

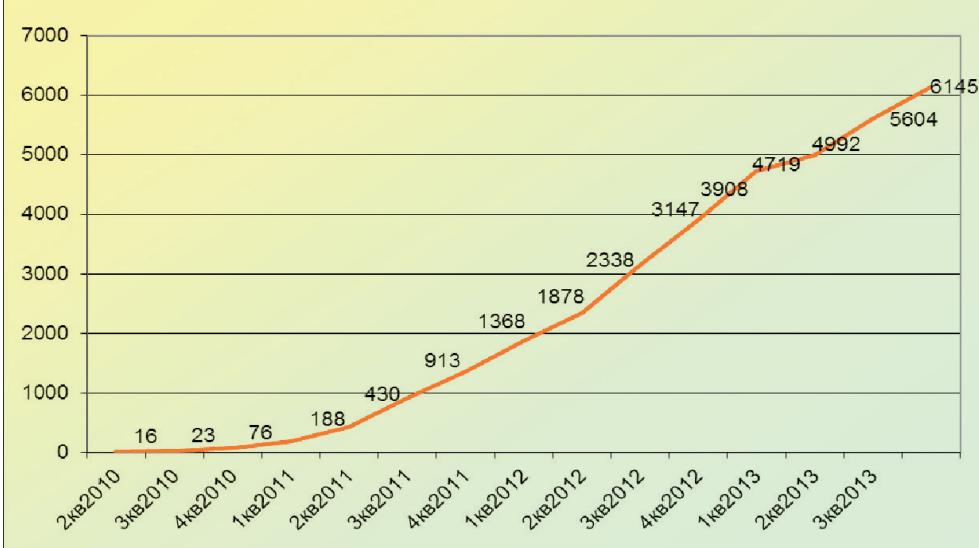
Количество дополнительных офисов



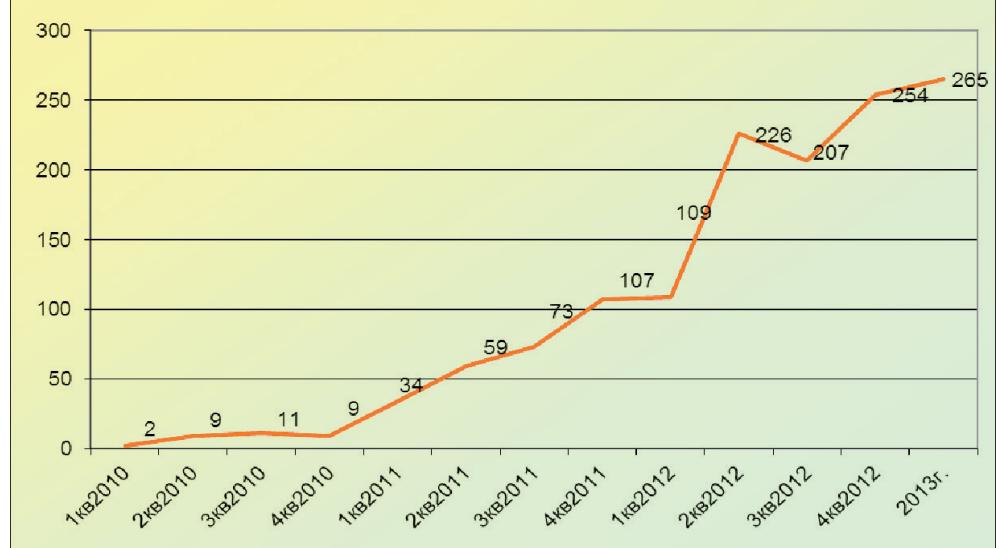
Количество выданных займов



Количество пайщиков



Количество привлеченных сбережений



РАЗГОВОР С ПАЙЩИКОМ

Елизавета Фоминцева – пайщица КПК «Сибирский капитал», член Союза журналистов России, награждена профессиональным серебряным пером от Тюменского Дома журналистов и Благодарственным письмом от департамента информационной политики Тюменской области «За хорошую работу в СМИ» живет и работает в селе Нижняя Тавда.

Елизавета стала первооткрывателем рубрики «Разговор с пайщиком» на страницах нашего издания.

О себе и о своих достижениях

Чем меня запомнят, что я оставлю, передам потомкам? Какой пример покажу своим будущим детям, и смогут ли они мной гордиться? Сбудется ли моя заветная мечта – быть счастливой?

Эти вопросы волновали меня с детства. И будучи школьницей, я точно знала, чего хочу от жизни, которая каждому из нас дана не просто так.

У каждого в жизни есть выбор: я, человек с ограниченными возможностями здоровья, которому были закрыты все двери в большую жизнь, могла окончить школу, остаться дома... И на этом жизнь моя, конечно же, не закончилась бы, но и не была бы такой насыщенной, разносторонней, интересной, полной, счастливой.

Образование – основа становления

Я всегда отдавала предпочтение литературе, моя бабушка педагог и журналист по образованию. Получить гуманитарное образование было не только моей мечтой. В 2002 году я поступила в Московский государственный социально-гуманитарный институт на факультет «Издательская деятельность и редактирование». И колесо жизни показало мне всю Московскую жизнь, во всех её красках, сюжетах и образах.

Во время получения образования в Москве ко мне пришёл мой первый журналистский опыт: писала статьи на темы культуры, образования, спорта в

студенческой газете «Визави», работала внештатным корреспондентом в Московском научно-аналитическом журнале «Физкультура», сотрудничала с журналом социальной направленности «Луч Фомальгаута». Профессия познакомила меня с популярными и легендарными личностями. Самая интересная личность в моей жизни – руководитель театра на Таганке, ведущий актёр театра Валерий Золотухин. Книгу «Таганский дневник» с автографом и пожеланиями автора я храню до сих пор. Спасибо судьбе, что подарила мне однажды такую встречу.

О профессии и работе

Судьба пришла ко мне с предложением. Так я оказалась в Тюменской области, в Нижнетавдинском районе, где сразу же устроилась корреспондентом в АНО «Информационно-издательский центр «Светлый путь». Спасибо моему первому опыту и светлому человеку, бывшему редактору газеты Лидии Лебедевой.

Статьи на темы: культура, образование, социальное развитие, пенсионное обеспечение, православная жизнь, молодёжная политика и спорт, патриотическое воспитание появились в районной газете «Светлый путь», в городской газете «Тюменская область сегодня», а теперь и на портале всего нашего региона.

Я люблю свою работу, не представляю себя в другой сфере. А хорошо или плохо её выполняю – судить моим читателям.



От работы – к творчеству

От сердца к сердцу шёлковую нить
Ты протянуть не бойся осторожно.
Не бойся мыслить, ждать, творить, любить
И верить в то, что даже невозможно.

Если бы не отчаянная, горячая вера в сердце, не было бы стремления к каким-либо достижениям.

Любовь к литературе, поэзии и знакомство с талантливыми людьми – всё это способствовало сделать выбор в пользу творчества. Пять лет я являюсь членом районного музыкально-поэтического объединения «Лира». В него входят наши нижнетавдинские поэты и музыканты. Вместе с коллективом мы выступаем на районных мероприятиях, гастролируем по району и за его пределами. Весной прошлого года были приглашены на встречу Тюменских поэтов в нефтегазовый университет. Являемся постоянными участниками городского фестиваля «Струны осени» в городе Тавде (Свердловской области). Летом прошлого года наш коллектив стал почётным гостем на мероприятии, посвящённом 75-летию города Тавды.

Образование редактора книжных изданий помогло мне создать небольшие поэтические сборники, куда вошли стихи и песни нижнетавдинских авторов. «От сердца к сердцу» и «Признание» – это мой первый литературно-издательский опыт. Второе издание мы посвятили юбилею Нижнетавдинского района в 2013 году.

Елизавета ФОМИНЦЕВА

А любовь нужно заслужить...

Работа работой, творчество творчеством. Главное в жизни каждого человека – это семья. У меня она, слава Богу, самая замечательная. И опять же, надо сказать за это спасибо моей работе и активной жизненной позиции. Своего будущего избранника, свою вторую половинку я встретила на областном интегрированном фестивале КВН «Космический сезон», проходившем в апреле 2011 года в Тюменском центре дополнительного образования детей и молодёжи. Мой муж Александр – большой активист. Он победитель, дипломант спортивных мероприятий, в его копилке – более ста наград. Кубки, медали, грамоты, дипломы – все они заслуженные, ведь не каждому здоровому человеку дано преодолеть себя, а он, имея ограничения в здоровье, смог. И я уверена на сто процентов, что эти награды – не последние в его жизни.

Спасибо судьбе, что в жизни у меня есть всё, что нужно человеку, а человеку с ограниченными возможностями вдвое, для того, чтобы каждое утро просыпаться с радостью в сердце – любимая работа, дом, настоящая семья. Я счастливый человек. Но я всегда помню, что успех и любовь просто так не приходят, к этим благам нужно стремиться, их нужно заслужить.

П.С. «Я всегда говорила и буду говорить, что добра и понимания в этом мире всё-таки больше. Судьба познакомила меня с сотрудником кооператива «Сибирский Капитал» Светланой Анатольевной Мельниковой. Это замечательный, светлый человек, внимательный к людям специалист. Благодаря ей в «Сибирский Капитал» хочется приходить снова и снова, не зависимо, нужно оформить заем или что-то еще. Побольше бы таких людей. А узнала я о кооперативной организации из своей районной газеты, где работаю вот уже шестой год. Я являюсь пайщиком, не первый раз обращаюсь за помощью в «Сибирский Капитал». Здесь надёжно, комфортно и царят позитив. Нужно ли реализовывать компании какие-то дополнительные программы? Было бы неплохо, если бы срок займов увеличился, пайщикам было бы намного легче. Ещё хочется побольше конкурсов, акций и интересных мероприятий. Лично мне было очень приятно поучаствовать в творческом конкурсе, за участие в котором я получила от «Сибирского Капитала» ценный подарок. И всё-таки самый лучший подарок – это внимательное отношение к людям. И этим специалисты компании могут похвастаться».

КОРПОРАТИВКА

«Соберем ребенка в школу»

Ежегодно в период с 1 сентября по 1 октября Муниципальное автономное учреждение г. Ялуторовска «Ялуторовский комплексный центр социального обслуживания населения»



при поддержке организаций и предприятий города Ялуторовска проводит акцию «Соберем ребенка в школу». Цель акции – помочь малоимущим, многодетным семьям, а также семьям, воспитывающим детей-инвалидов, подготовить детей к школе.

Предприниматели и руководители организаций не остаются в стороне, принимают активное участие в проведении акции, оказывая посильную помощь. В этом году руководство КПК «Сибирский капитал» решило принять участие в этом мероприятии и оказать поддержку 30 семьям. Специалисты дополнительного офиса «Сибирский капитал» в городе Ялуторовске посетили 6 школ, где лично вручили подарки школьникам.

Овсянкина Е.С.: «Ни для кого не секрет, что из года в год собрать ребёнка в школу становится сложнее и сложнее, потому что цены растут, и не все родители в состоянии обеспечить ребенка всеми необходимыми школьными принадлежностями. Нам очень приятно принимать участие в таких мероприятиях и хочется выразить благодарность организаторам акции».

Нас уже больше 6000 - все еще впереди!

Кредитный потребительский кооператив «Сибирский капитал» принял в свои ряды шеститысячного пайщика!

Закон 190-ФЗ РФ «О кредитной кооперации» гласит, что «в отношении кредитных кооперативов, число членов которых превышает 5 тысяч физических и (или) юридических лиц, уполномоченный федеральный орган исполнительной власти вправе запрашивать и получать у кредитного кооператива учредительные документы, внутренние нормативные документы и иные документы, финансовую отчетность, а так же проводить внеплановые проверки деятельности кредитных кооперативов».

Так, согласно закону, кооператив приобретает новый статус, в разы возрастает его ответственность. Более серьёзная отчётность перед уполномоченными федеральными структурами делает работу КПК ещё более прозрачной и надёжной.

Кроме того, такое количество членов – показатель доверия граждан. Правление кооператива выражает благодарность своим пайщикам за оказанное доверие.

Шеститысячный пайщик кооператива был зарегистрирован в одном из офисов города Сургута, и им стала пенсионерка Бирюкова Раиса Александровна, которой были вручены 5000 рублей, букет цветов и почетная грамота от членов правления кооператива. Мы поздравляем Раису Александровну с этим почетным званием и надеемся, что совсем скоро будем чествовать 10000 пайщика.



КПК «Сибирский капитал» предлагает

КПК «Сибирский капитал» радует своих пайщиков новой линейкой тарифов по сбережениям

Как накопить на машину? Как купить свой первый автомобиль или машину для всей семьи?

Откуда взять деньги? Вы представляете день, когда приедете в автосалон и заберете свой новенький блестящий автомобиль. Покупка автомобиля - не всегда проблемный вопрос!

«Сибирский капитал» предлагает воспользоваться новым тарифом по сбережениям «Хочу машину», воспользовавшись которым всего за два года вы сможете стать обладателем авто.

ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ВЗНОС руб.	ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ПОПОЛНЕНИЕ руб.	
	5000	10000
10000	151844	289494
50000	208617	346269
100000	279583	417233

Первоначальная сумма от 10000 руб.

Срок от 24 до 36 месяцев.

Ставка 20% годовых, проценты начисляются ежемесячно с капитализацией.

Рекомендуемая сумма пополнения от 1000 руб.



ХОЧУ МАШИНУ!
НАКОПИ С

кредитный потребительский кооператив
СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ

ИНФОРМАЦИЯ ПРЕДНАЗНАЧЕНА ТОЛЬКО ДЛЯ ПАЙЩИКОВ КПК «СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ» ДЛЯ ГРАЖДАН НЕ ЯВЛЯЮЩИХСЯ ПАЙЩИКАМИ НЕ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ ВЗНОС 100 РУБ., ЧЛЕНСКИЙ 600 РУБ., ПЛАЕВЫЙ 200 РУБ. ДЛЯ ЮР. ЛИЦ ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ 3000 РУБ., ПЛАЕВЫЙ 2000 РУБ., ЧЛЕНСКИЙ 12000 РУБ. ОГРН1107232006980, ИНН/КПП 7203245802/ 720301001 г. Тюмень пр. ЗИ Слободской 16 тел.: (3452)68-99-67

Хочется жить в своей квартире? Страшно вписываться в ипотеку? Как накопить деньги на квартиру?

Кооператив «Сибирский капитал» поможет и расскажет вам, как накопить на квартиру, первоначальный взнос в ипотеку без долгов и кредитов в банках.

Мы предлагаем расчет по тарифу «Хочу квартиру» на 5 лет.

ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ВЗНОС руб.	ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ПОПОЛНЕНИЕ руб.	
	10000	20000
50000	1066953	2013033
100000	1187827	2133907
200000	1429575	2375655



ХОЧУ КВАРТИРУ!
НАКОПИ С

кредитный потребительский кооператив
СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ

ИНФОРМАЦИЯ ПРЕДНАЗНАЧЕНА ТОЛЬКО ДЛЯ ПАЙЩИКОВ КПК «СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ» ДЛЯ ГРАЖДАН НЕ ЯВЛЯЮЩИХСЯ ПАЙЩИКАМИ НЕ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ ВЗНОС 100 РУБ., ЧЛЕНСКИЙ 600 РУБ., ПЛАЕВЫЙ 200 РУБ. ДЛЯ ЮР. ЛИЦ ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ 3000 РУБ., ПЛАЕВЫЙ 2000 РУБ., ЧЛЕНСКИЙ 12000 РУБ. ОГРН1107232006980, ИНН/КПП 7203245802/ 720301001 г. Тюмень пр. ЗИ Слободской 16 тел.: (3452)68-99-67

Вы стали родителями. В вашей жизни случилось настоящее чудо.

Теперь ваш малыш - смысл вашей жизни, центр вселенной для вас.

Но в этой суете и заботе вы можете упустить очень важный момент - благополучие вашего ребенка в будущем.

Да вы не можете решить его судьбу. Но вы в силах помочь осуществить его мечты: стать спортсменом или выучиться на врача, получить водительские права и увидеть мир, освоить дайвинг или открыть свое дело.

У вас есть много времени до того, как ваш ребенок вырастет и определится с целями в жизни. Используйте время с умом.

Представьте, если каждый месяц вы будете откладывать хотя бы по 1000 рублей, то к совершеннолетию вашего ребенка у вас будет внушительная сумма денег на реализацию его заветных желаний. Он сможет получить хорошее образование, посвятить себя интересному делу, пройти стажировку в Европе или создать свою семью.

Только вот как копить?

Складывать деньги в копилку и хранить дома? Где вероятность, что ваша рука не потянетесь потратить их в один момент?

Или может открыть счет в банке? Неплохой вариант. Только вы не будете знать, на что идут ваши деньги, какова гарантия, что спустя годы они не превратятся в копейки. Да и процентная ставка в банках не велика.

Мы предлагаем вам воспользоваться тарифами по сбережениям «Юный миллионер» и тарифом «На учебу».

При заключении договора сбережений по тарифу «Юный миллионер» с первоначальным

взносом от 50000 руб. Кооператив «Сибирский капитал» дарит 10000 руб. в конце срока договора по сбережениям.

ПЕРВ. ВЗНОС в руб.	ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ПОПОЛНЕНИЕ в руб.	СУММА ЗА 5 ЛЕТ в руб.	СУММА ЗА 10 ЛЕТ в руб.	СУММА ЗА 15 ЛЕТ в руб.
50000	1000	215482	523227	1194073
50000	5000	593914	1703513	4007149

Первоначальная сумма от 1000 руб.

Срок от 36 месяцев до 180 месяцев

Ставка 21% годовых, проценты начисляются ежемесячно с капитализацией.

Рекомендуемая сумма пополнения от 1000 руб.

Юный миллионер

кредитный потребительский кооператив
СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ

дарит 10000 рублей
возможности растут
вместе
с вашими детьми

ИНФОРМАЦИЯ ПРЕДНАЗНАЧЕНА ТОЛЬКО ДЛЯ ПАЙЩИКОВ КПК «СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ» ДЛЯ ГРАЖДАН НЕ ЯВЛЯЮЩИХСЯ ПАЙЩИКАМИ НЕ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ ВЗНОС 100 РУБ., ЧЛЕНСКИЙ 600 РУБ., ПЛАЕВЫЙ 200 РУБ. ДЛЯ ЮР. ЛИЦ ВСТУПИТЕЛЬНЫЙ 3000 РУБ., ПЛАЕВЫЙ 2000 РУБ., ЧЛЕНСКИЙ 12000 РУБ. ОГРН1107232006980, ИНН/КПП 7203245802/ 720301001 г. Тюмень пр. ЗИ Слободской 16 тел.: (3452)68-99-67

При заключении договора сбережений по тарифу «На учебу» у вас есть реальный шанс накопить более 100000 рублей всего за 10 месяцев.

ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ВЗНОС руб.	ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ ПОПОЛНЕНИЕ руб.	НА РУКИ ЗА 10 МЕС. руб.
10000	5000	59815
30000	5000	82831
50000	5000	105848

НА УЧЕБУ

ВМЕСТЕ

кредитный потребительский кооператив
СИБИРСКИЙ КАПИТАЛ

Первоначальная сумма от 10000 руб.

Срок от 10 месяцев до 24 месяцев

Ставка 19% годовых, проценты начисляются ежемесячно с капитализацией.

Рекомендуемая сумма пополнения от 5000 руб.

Возврат суммы сбережения и выплата начисленных процентов производятся в день, следующий за днем окончания срока сбережения, если условиями договора предусмотрена выплата процентов по окончанию срока сбережения. Если условиями договора предусмотрена ежемесячная выплата процентов, проценты выплачиваются в день, следующий за днем начисления процентов или в любой последующий день. В случае, если день окончания срока сбережения является нерабочим днем, возврат суммы сбережения и выплата начисленных процентов производится в первый рабочий день, следующий за днем окончания срока сбережения.

Досрочное истребование. В случае досрочного истребования сбережений проценты по сбережениям не начисляются и не выплачиваются. Частичное истребование производится по согласованию с руководством кооператива.

В соответствии с Федеральным законом «О кредитной кооперации», в целях выполнения норматива формирования паевого фонда, пайщик-берегатель вносит добровольный паевой взнос в размере 10% от суммы сбережений. По окончании срока действия договора, либо при досрочном расторжении добровольный паевой взнос возвращается.

БАЗА ОТДЫХА “БЕЛАЯ РЕЧКА”

ГОСТИНИЦА, КАРАОКЕ,
РЫБАЛКА, РУССКАЯ БАНЯ,
КАФЕ (ПРОВЕДЕНИЕ
ПРАЗДНИКОВ, КОРПОРАТИВНЫХ
МЕРОПРИЯТИЙ ДО 40 ЧЕЛ.)



Тюменская обл. Ялуторовский район, по правой стороне автомобильной дороге Ялуторовск-Заводопетровское 20 км.

Обращаться по тел.: 8-908-868-45-33
Скидка пайщикам КПК “Сибирский капитал” 15%

Реклама

ВНУКОВЕДЕНИЕ

Непослушная бабушка: о разногласиях во взглядах на воспитание

Ситуация, когда бабушки не принимают никакого участия в воспитании внуков, в нашем обществе выглядит как нонсенс. Наоборот - порой их опека и обожание по отношению к малышам становятся безграничными. Почему же вместо благодарности за помощь молодые мамы и папы испытывают совершенно противоположные чувства? И как изменить эту ситуацию?

К сожалению, бабушкам и дедушкам, привыкшим в течение многих лет опекать собственных детей, трудно осознать, что те сами уже стали мамами и папами, превратившись во взрослых и самостоятельных людей. И потому в своем отношении к внукам старшее поколение часто не принимает всерьез мнение новоиспеченных родителей. Однако молодая семья вполне может попытаться решить проблему, ориентируясь на конкретные варианты взаимоотношений с бабушками.

Бабушка-гость

Ситуация, когда бабушка не живет с молодой семьей постоянно, а лишь время от времени приходит в гости, - наиболее простая. Может даже возникнуть вопрос: а существует ли здесь проблема? Ведь в гости можно приглашать не так часто, да и человек, находясь не дома, редко чувствует себя уверенно. Но и в этом случае скрываются много подводных камней.

Даже если теща или свекровь навещает молодых нечасто, это не означает, что в течение всего пребывания в гостях она будет послушной исполнительницей воли хозяев дома или, по крайней мере, станет руководствоваться принципом «невмешательства». Ведь теперь она приходит не столько к сыну с невесткой или дочке с зятем, сколько к долгожданному внуку (внучке).

Пока ребенок маленький, от бабушкиного нежелательного «вмешательства» избавиться

гораздо легче. Здесь главное - терпение во время ее визитов, в остальном все можно делать по своему усмотрению.

Однако надо иметь в виду, что когда ребенок подрастет, то определенное время он, вероятнее всего, будет проводить у бабушки. И если родители кардинально не согласны с некоторыми ее принципами, касающимися детей, то начать ее «перевоспитание» лучше заранее.

Бабушка-няня

Если в западной культуре редкая бабушка согласится взять на себя роль няньки и сидеть с внуком, пока его мама делает карьеру и зарабатывает деньги, то в нашем обществе это весьма распространенная ситуация. Оставить ребенка с няней - чужим человеком, в то время как бабушка готова взять на себя те же обязанности, кажется преступлением. И те женщины, которым повезло иметь доверительные и теплые отношения с матерью или свекровью, незамедлительно решают воспользоваться такой помощью. Однако если между старшим и средним поколением часто возникали ссоры и конфликты, то решение взять бабушку в качестве няни может только усугубить ситуацию.

Конечно, мама не заключает с бабушкой официального договора, не договаривается об оплате, но это не значит, что ее помочь достанется молодой семье бесплатно. Более того, цена этой помощи может оказаться слишком

высока. Зачастую бабушки, которые прислушиваются к пожеланиям и рекомендациям молодой мамы во время ее отпуска по уходу за ребенком, в корне меняются, как только сами становятся нянями. Ведь теперь на них лежит ответственность за малыша! В этой ситуации многие бабушки начинают думать, что имеют право поучать маму, а ее обязанность - беспрекословно следовать их наставлениям.

Не важно, сама ли женщина просит свою мать и свекровь сидеть с ребенком, когда выйдет на работу, или кто-то из них предлагает ей свою помощь. Во избежание дальнейших проблем очень важно предварительно побеседовать с бабушкой. Однако важно заранее обговорить принципиальные моменты и получить поддержку с ее стороны. Если же в чем-то существенном позиции мамы и бабушки расходятся, а переубедить маму или свекровь не получается, то лучший выход - прибегнуть к услугам няни.

Бабушка-хозяйка

Вопрос о том, где будет жить молодая семья, в прежние времена даже не ставился. После свадьбы молодожены приходили в дом мужа, там же рождались и росли их дети. Стоит ли говорить, что молодые родители играли далеко не главную роль в семье, а авторитет старших распространялся на все вопросы, включая и воспитание младшего поколения! В наши дни такая ситуация тоже не редкость по



причине пресловутого «квартирного вопроса».

Причем если изначально отношения между «отцами» и «детьми» могут быть хорошими или нейтральными, то после рождения ребенка часто все меняется с точностью до наоборот. Причин тут несколько. Во-первых, своих детей (нынешних молодых мам и пап) родители уже вырастили, «вывели в люди» и на каком-то этапе успокоились мыслью, что их «миссия» завершена. А после рождения внука или внутики они вступают в процесс воспитания с новыми силами.

Ведь не зря говорят, что «дети до венца, а внуки до конца». Во-вторых, новоиспеченные бабушки порой недостаточно доверяют молодым родителям, не воспринимая их как взрослых и ответственных людей. Как тут не попытаться навязать свою точку зрения, а еще «лучше» - делать все по-своему!

Можно ли избежать конфликтов, если воспитанием малыша одновременно занимаются представители двух разных поколений? Пожалуй, нет. Ведь двух одинаковых людей не бывает, а значит, и вести себя в разных ситуациях члены семьи будут несколько по-разному. Но чтобы разногласия не переросли в конфликты, а затем в серьезные семейные проблемы, следует с самого начала определить «зоны влияния». Нужно объяснить бабушке, что ее опыт очень важен, но ответственность за ребенка целиком лежит на его родителях. И эта ответственность дает свободу в выборе способов воспитания малыша именно маме и папе, а не бабушкам, дедушкам и прочим родственникам.

Педагог-психолог Оксана МАХМУТОВА

ВАЖНО ЗНАТЬ

Как вернуть деньги



Не давать никому денег (даже под проценты) и не позволять себе жить взаймы – вот нехитрая мудрость, позволяющая не только сохранить свои финансы, но и приумножить их.

Многочисленные опросы свидетельствуют: большинство наших соотечественников разделяет подобные взгляды. Однако парадоксальная неприятная воспоминаний, связанных с одолживанием денег, есть в запасе практически у каждого.

Печальные истории о невозвращенных долгах почти всегда начинаются одинаково: с просьбой о материальной помощи обратился человек, «которому нельзя было отказать». Поэтому первое правило опытного заимодавца должно гласить: не торопись сказать «да», оцени, есть ли у потенциального должника реальные возможности вернуть долг. Впрочем, даже благонадежность и обеспеченность вашего друга или коллеги (к примеру, у него есть постоянная работа, вы знаете приблизительную сумму его зарплаты) не являются гарантией того, что вы получите свои деньги обратно. Вот почему так важно оформить свои отношения в письменном виде (это второе правило).

Юристы советуют не пренебрегать письменным соглашением: «Дело не в вашей жадности, а в том, что этого требует закон. Многие

не знают, что согласно ч. 1 ст. 808 ГК РФ в случае, если сумма займа превышает 10 МРОТ (1000 рублей), договор должен быть заключен в письменном виде. Иначе сделка является споримой: вы, конечно, сможете подать в суд, однако привлечь свидетелей у вас не получится. Да и выиграть дело будет довольно сложно. Впрочем, даже если в соответствии с судебным решением заемщик обязан будет вернуть вам деньги в тот или иной срок, даже через службу судебных приставов вам будет очень сложно вернуть ваши средства, и в любом случае это займет значительное время».

Для того чтобы оформить отношения в письменном виде, необязательно обзаводиться личным адвокатом или обращаться к нотариусу, достаточно грамотно составленной долговой расписки. В случае необходимости

мости этот документ может выступать в роли упрощенного договора займа.

Расписку всегда лучше оформлять в рукописном виде - так вы получите достаточный для экспертизы образец почерка заемщика. Далее в расписке обязательно должны быть указаны следующие сведения: дата и место выдачи денег; подлинные ФИО заимодателя и заемщика; паспортные данные и адреса сторон; сумма займа в рублях (даже если у вас берут доллары или евро); срок возврата долга; проценты по займу или указание на то, что договор является беспроцентным; подпись и расшифровка подписей сторон. Если погашение долга происходит в несколько приемов, то на каждую сумму составляется расписка в получении денег, старая долговая бумага уничтожается, а вместо нее составляется новая.

Разговоры о деньгах в нашем обществе по-прежнему считаются весьма щекотливым вопросом. Однако если срок возврата прошел, а деньги вам так и не вернули, стоит напомнить о заключенной сделке. Ничего дурного в том, чтобы напрямую спросить о дате погашения долга, нет, но если воспитание давит на вас, можно сослаться на предстоящие расходы. Так, фраза: «Я хочу поехать в отпуск, не могла бы ты вернуть мне деньги?» звучит гораздо мягче, чем: «Когда ты отдашь мне долг?»

Если же переговоры и подобные хитро-

сти не приносят желаемого результата, то, собственно, остаются два пути: смириться с потерей денег или добиваться их возврата в установленном законом порядке. Решив бороться до конца, для начала необходимо передать заемщику письменное требование возврата суммы. Пρоще всего это сделать с помощью заказного письма с уведомлением о вручении. Затем необходимо написать исковое заявление, оплатить госпошлину и передать заявление с копией и приложенной распиской в суд по месту жительства должника. Можно также обратиться к мировому судье. Исполнение решения будет передано в службу судебных приставов. Имейте в виду, что подобные тяжбы могут сопровождаться массой нюансов, разобраться в которых сможет только профессиональный адвокат.

Если вам неудобно отказать просителю, можно взять на вооружение данные отговорки:

■ Я посоветовался с женой / я посоветовалась с мужем, и мы поняли, что для нас это слишком большая сумма.

■ В этом месяце у нас запланированы большие траты, поэтому я не смогу тебе помочь.

■ Я в процессе ремонта, и поэтому у меня каждая копейка на счету.

■ У нас с женой / мужем раздельный бюджет, а в этом месяце мне надо оплачивать страховку за машину.

■ Мне нужно отправить ребенка на отдых, и я куплю на это деньги. Это важно для его здоровья.

НА ЗДОРОВЬЕ

Мед и корица - всегда пригодится!

По многочисленным просьбам наших читателей, публикуем повторно данный материал.

Современные ученые признали мед и корицу в качестве очень эффективного средства для лечения всех видов заболеваний, причем без каких-либо осложнений. Древняя медицина использовала это сочетание столетиями. Хотя мед и сладкий, прием его в определенной дозе в качестве лекарства не приносит вреда диабетикам.



■ БОЛЕЗНИ СЕРДЦА

Ежедневно ешьте на завтрак хлеб, намазанный вместо джема пастой из меда и пудры корицы. Это снижает уровень холестерина в артериях и спасает человека от инфаркта. Даже те, у которых уже был инфаркт, могут уменьшить риск повторного инфаркта.

Регулярное употребление меда с корицей улучшает дыхание и укрепляет мышцы сердца.

В некоторых домах престарелых Америки и Канады, регулярный прием смеси меда и корицы пациентами, заметно улучшил состояние их, подвергшихся возрастным изменениям, вен и артерий.

■ СЛАБОСТЬ

Исследования показали, что содержание сахара в меде скорее полезно, чем вредно для поддержания сил. У пожилых людей, принимающих мед и корицу в равных пропорциях, улучшается концентрация внимания и подвижность.

Доктор Милтон, который проводил исследования, говорит, что ежедневный прием полстоловой ложки меда с добавлением корицы в стакане воды, с утра натощак и после полудня, примерно в 15:00, когда жизненные функции организма начинают снижаться, повышает жизненные функции в течение нескольких дней.

■ АРТРИТ

Страдающие артритом могут ежедневно, утром и вечером, принимать 1 чашку теплой воды с 2 ложками меда и 1 маленькой чл. корицы. Регулярный прием вылечивает даже хронический артрит. В исследованиях руководимых Копенгагенским Университетом, установлено, что когда врачи назначали своим пациентам смесь 1 столов. меда и 1/2 чл. корицы перед завтраком, через неделю у 73 пациентов из 200 полностью прошла боль, а в течение месяца большинство пациентов,

■ ХОЛЕСТЕРИН

2 столов. ложки меда и 3 чл. корицы, смешанные с 2 стаканами теплой воды, уменьшают уровень холестерина в крови на 10% в течение 2-х часов. Как и для страдающих артритом, прием смеси 3 раза в день приводит в норму холестерин даже у хронических больных. Люди, ежедневно принимающие с пищевой мед в чистом виде, также меньше жалуются на холестерин.

■ ИММУНИТЕТ

Ежедневный прием меда и корицы укрепляет защитные функции организма и защищает от бактерий и вирусов. Ученые обнаружили, что мед содержит множество различных витаминов и железа. Постоянный прием меда усиливает способность белых кровяных шариков сражаться с бактериальными и вирусными заболеваниями.

■ ВОСПАЛЕНИЕ МОЧЕВОГО ПУЗЫРЯ

Принимать 2 столов. ложки корицы и 1 чл. меда, размешанные в стакане слегка теплой воды. Это убивает микробов в мочевом пузыре.

■ ВЫПАДЕНИЕ ВОЛОС

При выпадении волос или облысении можно смазывать корни волос пастой из смеси разогретого оливкового масла, 1 столов. ложки меда, 1 чл. корицы перед мытьем головы на 15 мин. Затем промыть волосы слегка теплой водой. Даже 5 мин. достаточно, чтобы был замечен эффект.

■ ГАЗЫ

Согласно исследованиям в Индии и Японии, выявлено, что мед с корицей уменьшает вздутие желудка.

■ КОЖНЫЕ ИНФЕКЦИИ

Смесь меда и корицы (в равных количествах), нанесенная на пораженные части кожи излечивает экзему, грибок и все другие виды кожных инфекций.

■ ЯЗВА ЖЕЛУДКА

Мед с корицей снимает боль в желудке, а также залечивает язвы.

■ ПРЫЩИ

Паста из 3 столов. ложки меда и 1 чл. л. корицы. Смазывать прыщи перед сном и смывать следующим утром теплой водой. За 2 недели прыщи исчезнут полностью.

■ УКУСЫ НАСЕКОМЫХ

Смесь 1 части меда на 2 части теплой воды с добавлением маленькой чл. корицы медленно втирать в зудящую часть тела. Замечено, что боль уменьшается через 1-2 минуты.

■ НЕСВАРЕНИЕ ЖЕЛУДКА

Пудра корицы посыпанная на 2 столов. меда, принимаемая перед едой, снижает кислотность и помогает переваривать самую тяжелую пищу.

■ ЗУБНАЯ БОЛЬ

Смесь 1 чл. корицы и 5 чл. меда наложить на больной зуб. Можно делать 3 раза в день, пока боль не пройдет.

■ ЗАПАХ ИЗО РТА

Жители Южной Америки первым делом с утра полощут горло горячим раствором меда с корицей, чтобы сохранить приятный запах во рту на целый день.

■ ПОТЕРЯ СЛУХА

Ежедневно утром и вечером принимать мед и корицу в равных пропорциях.

■ ПРОСТУДА

Страдающие от простуды должны принимать 1 столов. теплого меда с 1/4 чл. корицы 3 раза в день. Вылечивает почти любой хронический кашель, простуду и освобождает носовые проходы.

■ ГРИПП

Испанский ученый доказал, что мед содержит натуральный элемент, который убивает бактерии гриппа и спасает человека от заболевания.

■ ДОЛГОЛЕТИЕ

Чай с медом и корицей, принимаемый регулярно, задерживает наступление старости. 1 л. корицы, заваренная в 3-х стаканах воды и охлажденная + 4 л. меда. Пить 1/4 чашки 3-4 раза в день. Сохраняет кожу свежей и мягкой и задерживает старение.

КУЛИНАР

Запеканка из куриного филе и кабачков

На подготовку продуктов нужно не более двадцати минут – осталось все сделать духовка. Запеканка не только быстро и просто готовится, она очень нежная на вкус, настоящее диетическое блюдо.

ЧТО ПОНАДОБИТСЯ ДЛЯ ПРИГОТОВЛЕНИЯ:

300 г куриного филе; 600 г кабачков; 100 г белого хлеба; два яйца; два зубчика чеснока;

две столовых ложки крахмала; две столовых ложки майонеза.

ПРИГОТОВЛЕНИЕ

Если кабачки молоденькие, то чистить от кожицы не нужно, если же кожица успела загрубеть, то ее лучше срезать. Можно кабачки натереть на крупной терке или пропустить через мясорубку – на вкус это не отразится. Но в любом случае кабачковую массу нужно отжать от лишнего сока, иначе запеканка получится влажной.

Пропустить через мясорубку куриное мясо, лук, чеснок. Белый хлеб замочить в молоке, отжать и тоже прокрутить через мясорубку. Все смешать, добавить кабачки, яйца, майонез, специи и приправы, посолить по вкусу. Вымешать массу, всыпать крахмал, хорошо перемешать. Форму для запекания или сковородку с бортиками смазать маслом, вылить смесь, разровнять. Поставить в разогретую духовку, запекать 50 минут при температуре 180 градусов. Незадолго до готовности можно смазать верх запеканки сметаной и посыпать тертым сыром.



ЮРИДИЧЕСКАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ



Не увольняйте бабушку

Среди перечисленных в ст. 77 ТК РФ оснований прекращения трудового договора не содержится такого, как «достижение работником пенсионного возраста». Не предусмотрено прекращение трудового договора с работником по такому основанию и другими нормами Трудового кодекса РФ, а также иными федеральными законами. Кроме того, ст. 1 Конвенции Международной организации труда (МОТ) от 1958 года N 111 «О дискриминации в области труда и занятости» (ратифицирована СССР в 1961 году) и ст. 3 ТК РФ запрещают дискриминацию работника по признаку возраста. Поэтому работника, достигшего пенсионного возраста, можно уволить лишь на общих основаниях, предусмотренных для всех работников ст. 77 ТК РФ.

В силу п. 2 части первой ст. 81 ТК РФ трудовой договор может быть расторгнут в случае сокращения численности или штата работников организации. Увольнение по этому основанию производится по инициативе работодателя (п. 4 части первой ст. 77 ТК РФ), поэтому не допускается в период временной нетрудоспособности работника и в период его пребывания в отпуске (часть шестая ст. 81 ТК РФ). Согласно части первой ст. 256 ТК РФ по заявлению женщины ей предоставляется отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет. Отпуска по уходу за ребенком могут быть использованы полностью или по частям также отцом ребенка, бабушкой, дедом, другим родственником или опекуном, фактически осуществляющим уход за ребенком (часть вторая ст. 256 ТК РФ). Предоставление отпуска по уходу за ребенком является обязанностью работодателя и не зависит от его волеизъявления. В силу части четвертой ст. 256 ТК РФ на период отпуска по уходу за ребенком за работодателем сохраняется место работы (должность). В период пребывания работника в отпуске его увольнение по инициативе работодателя не допускается (за исключением случая ликвидации организации либо прекращения деятельности индивидуальным предпринимателем) (часть шестая ст. 81 ТК РФ).

Таким образом, сотрудница пенсионного возраста, находящаяся в отпуске по уходу за ребенком, не может быть уволена в связи с сокращением численности или штата работников организации до выхода из отпуска.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ НОВОСТИ

Сургут

Все организации, расположенные в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, должны компенсировать сотрудникам расходы на проезд к месту отдыха и обратно.

Причем независимо от формы собственности и источника финансирования организаций. Соответствующие поправки одобрило Правительство РФ.



По сообщению Минтруда, сейчас часть 1 статьи 325 Трудового кодекса закрепляет право на получение компенсации один раз в два года только для работников организаций, финансируемых из федерального бюджета.

Размер, условия и порядок ее предоставления определяют региональные и местные власти.

Работодатели, не относящиеся к бюджетной сфере, должны включать пункт о компенсации в коллективный или трудовой договор, однако зачастую этого не происходит.

Законопроект «гарантирует в равной мере лицам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, возможность реализовать права на отдых и на охрану здоровья» и предусматривает установление минимальных размеров компенсации расходов на оплату стоимости проезда и провоза багажа.



приступить к работе по подготовке проекта выставочного центра.

Новый корпус разместится в здании по адресу Музейная, 4.

Омск

К 2016 году в Омске появится центр «Эрмитаж-Сибирь» – филиал всемирно известного российского музея, расположенного в Санкт-Петербурге.

В начале 2013 года с инициативой создания Центра «Эрмитаж-Сибирь» на базе Омского областного музея изобразительных искусств имени Михаила Врубеля выступило правительство Омской области, а уже в июне директор Эрмитажа Михаил Пиотровский подтвердил свою готовность

В Тюмени на остановочном пункте «Красно» появилось электронное информационное табло. На экране прибора с точностью до нескольких минут отображается прогнозируемое время прибытия автобусов на остановку.

Пока электронное табло производства российской компании используется в тестовом режиме, у сотрудников «Тюменьгортран-

са» есть возможность не только оценить его технические возможности, но и проверить, пригодно ли оно для работы в наших климатических условиях.

«Живое расписание» может сделать общественных транспорт более удобным и понятным для пассажиров. Тем более что система прогнозов, разработанная МКУ «Тюменьгортранс», уже пользуется популярностью у горожан и получает позитивные отклики. За прибытием автобусов в режиме онлайн с помощью своего мобильного телефона следят более 3500 пассажиров – именно столько пользователей насчитывает сейчас приложение для смартфонов «Тюмень. Транспорт».

**ДЛЯ ПОЛЬЗЫ ДЕЛА****Новая жизнь пластиковых бутылок**

У каждого дома найдется не одна пластиковая бутылка, а некоторые и не догадываются, каких можно применить в хозяйстве. Как можно использовать пластиковые бутылки?

1 Делаем пластиковую метлу, думаю, многим это изобретение пригодится. Отрезаем у пластиковых бутылок донышко и нарежем полосками примерно шириной 8-10 мм полосы до места сужения. Горлышки у всех пластиковых бутылок, кроме одной, срезаем. Все бутылки по очереди надеваем



на бутылку с горлышком, чтобы зафиксировать всю эту конструкцию, берем еще одну бутылку, делаем из нее цилиндр, отрезав верхнюю часть и дно. Вставим в горлышко черенок. Метлаготова!

2 Пустая пластиковая бутылка объемом 5 литров подойдет для хранения инструментов. Разрезаем бутылку наполовину, внутрь вставляем прутья от обычного домашнего веника. Длину со измеряем по высоте бутылки. Таким образом вам не придется часами разыскивать свои инструменты по всей кладовой или мастерской.

3 Вам нужно раскатать тесто, а скалки под рукой не оказалось! На помощь снова придет пластиковая бутылка. Наливаем в нее воду, закручиваем и раскатываем тесто. Есть одна хитрость: если нужно раскатать дрожжевое тесто, в бутылку нужно налить горячую воду, а если слоеное или пресное – холодную. Соблюдайте эти простые правила, и тесто не прилипнет к вашей скалке.

4 Можно изготовить из пластиковой бутылки умывальник. Берем бутылку объемом 2 литра. Отрезаем донышко, прибиваем

двумя гвоздиками стенку бутылки к любой основе, наливаем в нее воду. Когда у вас появится необходимость сполоснуть руки, чуть-чуть отверните крышечку бутылки. Вот вам и водичка!

5 Из пластиковых бутылок получится вечное ограждение для клумбы или дорожки. Если взять бутылки разного цвета, можно выложить любой орнамент. Бутылки закапывают в траншею вниз горлышком, часть бутылки остается сверху.

6 Из пробок от пластиковых бутылок умельцы выкладывают восхитительные орнаменты. Эта площадка не подвержена разрушению, не боится влаги и прослужит не один десяток лет, вызывая зависть у ваших соседей.

Фантазируйте!

Пояснение к фотографии с ежиком: Сделать такого ежика на самом деле очень просто. Нужно взять пластиковую бутылку и насыпать в нее землю. Сверху на бутылку можно одеть чулок. Приkleйт носик и глазки. А в качестве иголок можно посадить какие-либо неприхотливые растения.

**МЕБЕЛЬНАЯ ФАБРИКА «АЛЬТАИР»**

г. Тюмень

ул. Широтная, 165 корп. 3

тел: (3452)25-06-08

ул. Широтная, 209

тел.: (3452) 680-565

ул. Казачьи Луга, 11

тел.: (3452) 38-77-01



СКИДКА ДЛЯ ПАЙЩИКОВ ПО ЧЛЕНСКОЙ КАРТЕ 3%

**Отдел одежды**

ИП Исмагилова Расия Касимовна

ОДЕЖДА ДЛЯ ДОМА
ПОСТЕЛЬНОЕ БЕЛЬЕ
НИЖНЕЕ БЕЛЬЕ
ДЕТСКАЯ ОДЕЖДА

г. Ялуторовск
ул. Ленина, д. 15, ТЦ МИК
пав. 17, 2 эт.
с 9:00 - 19:00
без перерыва и выходных

8-912-398-17-95

СКИДКА ПО ЧЛЕНСКОЙ КАРТЕ 5%

ДЕЛА САДОВЫЕ

Что посеять под зиму?



Посев под зиму дает более ранний урожай — на 10–15 дней раньше, чем при весеннем посеве. Получив зимой естественную закалку, семена всходят при более низких температурах и легче переносят весенние заморозки, растения развиваются мощную корневую систему, лучше используют запасы влаги. Подзимние посевы дают, как правило, дружные всходы, которые хорошо растут, легче переносят засуху, меньше повреждаются болезнями и вредителями.

Но при этом важно учитывать, что овощи, полученные от подзимнего посева, плохо хранятся. Они пригодны только для летнего потребления, использования в составе заготовок на зиму. Поэтому ту же морковь, но для зимнего хранения, следует сеять весной.

Понятно, что угадать точный срок посева далеко не всегда удается, поскольку у нас нередки оттепели и изменчивая, порой непредсказуемая погода, но кто не рискует, тот не есть ранней зелени с собственного огорода!

Итак, если решение посеять что-нибудь съедобное под зиму принято, то первым делом надо выбрать место, а затем и подготовить заранее землю для посева всякого-разного, полезного-вкусного.

Место для грядок под зимний посев лучше выбрать там, где зимой наметает большие сугробы, иначе земля промерзнет и все семена вымерзнут. Нельзя сеять в низинах, которые весной затапливаются талой водой и подолгу не просыхают.

Почву готовят заранее: перекапывают, удобряют: можно внести компост, древесную золу, если необходимо, то песок, суперфосфат и калийную соль по 15–20 г/кв.м, и делают гряды.

Можно и нужно заранее провести бороздки глубиной 4–5 см и до посева прикрыть готовые грядки старым тонким лутрасилом, чтобы семена всяких сорняков не налетели, да и дожди и ветры наши бороздки не покорчили. А еще надо набрать земли, торфа и перегноя, насыпать в мешки или ведра и убрать.



А что можно посеять под зиму? Под зиму сеют мелкосеменные холодостойкие овощи: морковь, петрушку, салат, шпинат, щавель, укроп, лук-чеснок и даже свеклу. Сеют и редис, репу и свеклу, все зависит от условий, опыта и желания экспериментировать.

Редис и репу кто-то сеет немного, только на зелень — весной их молоденькая ботва хороша в салатах. Для подзимних посевов укропа, салата, шпината годятся любые сорта, но сорта петрушки и моркови должны быть устойчивы к стрелкованию.



Для посева под зиму предпочтительны отечественные сорта моркови раннего срока созревания, например Нантская-4, Шантанэ-2461, Московская зимняя, Лосиноостровская-13. Среди салатов хорошо себя зарекомендовали — Крупнокочанный, Новогодний, Московский парниковый, Изумрудный, Берлинский желтый. Хорошие сорта лука-чесноки — Даниловский, Мячковский, Стригуновский, Одинцовский. Не забудьте проверить срок годности семян, ведь это важно!



Оптимальное время для подзимнего сева наступает тогда, когда температура почвы опустится до -2–3 градусов.

Время пришло, будем сеять. Снимаем укрытие с грядок, производим посев в готовые бороздки. Если бороздки сохранили свою глубину, то можно дно бороздки чуть прикрыть землей из запаса, а если стенки бороздки чуть «оплыли», глубина стала около 2 см, то можно сеять сразу. Норму высева семян по сравнению с весной увеличивают на 30 процентов.

Затем достаем припрятанную землю, присыпаем бороздки и сверху мульчируем также припасенным торфом или перегноем.

Грядки мульчируют торфом или перегноем, чтобы предохранить посевы от образования почвенной корки и дольше сохранить влагу, накопившуюся в почве за зиму. Можно после установления постоянных отрицательных температур засыпать грядки еще и листом, зимой-снегом, прикрыть ветками, чтобы не сдувало снег.

Весной с грядок надо осторожно убрать листву, ветки, прорыхлить, прополоть сорняки. Если всходов еще нет, то можно прикрыть грядки пленкой, так почва быстрее прогреется. Когда появятся всходы, то их если надо — проредить и подкормить азотными удобрениями. Азотные минеральные удобрения надо применять из расчета 20 г/кв.м.

Через 10 дней подкормку повторяют раствором комплексного минерального удобрения (нитроаммофоска и др.) из расчета 30 г. на 10 л воды.

Убирать зелень салата, укропа, зеленого лука из севка начинают в конце мая — начале июня, пучковую морковь — в конце июня, после нее высаживают цветную капусту (повторная культура).

Адреса офисов «Сибирский Капитал»

ТЕЛЕФОН: 8 (3452) 68-99-67

ТЮМЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Тюмень, д. Комарова, Пр.3 Слободской 16 тел.: (3452) 68-99-67
г. Тюмень, ул. Первомайская 6, ТЦ «Сибирь», 2 эт., пав. 234 тел.: (3452) 68-99-67 доб. 156
г. Тюмень, ул. Ямская 91 «а» тел.: (3452) 42-09-18
г. Ялуторовск, ул. Ленина 56, оф. 321 тел.: 3-91-42
г. Заводоуковск, ул. Шоссейная, д. 156, оф. 12 тел.: (34542) 2-17-10
г. Ишим, ул. Иркутская, д. 11, ТЦ «Квартал», 3 эт. Тел.: (34551) 7-81-21
г. Тобольск, 9 мк-он, д. 5г, ТЦ «Св», 3 эт. Тел.: (3456) 25-48-46
с. Исетское, ул. Свердлова, д. 11, оф. 11, тел.: (3452) 68-99-67 доб. 125
с. Ярково, ул. Пионерская 89, тел.: (3452) 68-99-67 доб. 126
р.п. Голышманово, ул. Садовая, д. 82, 4 эт. Тел.: (34546) 2-52-02
г. Боровский, ул. Островского, д. 34/1, оф. 13, тел.: (3452) 55-23-41
с. Б. Сорокино, ул. Ленина д. 48, оф. 12, тел.: (34550) 2-30-90
с. Н. Тавда, ул. Октябрьская, д. 4 оф. 9, тел.: (34533) 2-44-25
с. Абатское, ул. Ленина, д. 18, оф. 19, тел.: (34556) 5-24-74
с. Омутинское, 1-ый м-он, д. 13, оф. 8, тел.: (34544) 3-30-52
с. Ярково, ул. Ленина, д. 82, ст.1, оф. 305, тел.: (3452) 68-99-67 доб. 148

ОМСКАЯ ОБЛАСТЬ

г. Омск, ул. 70 лет Октября, д. 24, оф. 301, тел. (3812) 70-07-22
г. Калачинск, ул. Ленина, д. 50, каб. 15, тел.: 8-962-053-02-30
г. Тюкалинск, ул. Ленина, д. 27 тел.: (38176) 2-65-27
г. Тара, ул. Ленина, д. 97, 1 эт. Тел.: (38171) 2-25-95
с. Азово, ул. Советская, д. 83/1, тел.: (38141) 2-21-50
р.п. Кормиловка, ул. Свердлова, д. 2, тел.: (38170) 2-14-41
р.п. Большеречье, ул. 50 лет ВЛКСМ, д. 3, оф. 11, тел.: (38169) 2-21-70

ХМАО - ЮГРА:

г. Сургут, ул. Быстринская, д. 6, тел.: (3462) 23-73-24
г. Сургут, ул. Мелик-Карамова, д. 64, оф. 5, тел.: 93-26-99
Сургутский р-н, п. Белый Яр, ул. Горького, д. 15, тел.: (3462) 21-26-02

Информация предназначена для пайщиков КПК «Сибирский капитал»